





株式会社FPパートナー 23065001T0111B,5001-CP-2023年4月-V1

Leading to the Future

CORPORATE PROFILE

株式会社FPパートナー 会社案内2023







- INDEX -

P.3 社長あいさつ / P.4 経営理念 / P.6 FPパートナーの歩み / P.8 FPパートナーについて / P.10 事業・体制 / P.16 数字で見るFPパートナー / P.22 FPパートナーの取り組み / P.27 広報活動ヒストリー / P.28 沿革 / P.30 組織図 / P.31 会社情報

ご契約者さまをはじめ皆さまには、

日頃より株式会社FPパートナーをお引き立ていただき、

誠にありがとうございます。

当社は、平成21年12月(2009年12月)に

「本来あるべき保険業=真にお客さま本位の保険募集業務に徹したい」という想いを持ってスタートしました。

この志は本日まで一貫して変化することなく持ち続けております。

生命保険制度本来の素晴らしさを広めたい

もしも、ご家族の大黒柱に万が一のことがあれば遺されたご家族の生活、進学や人生そのものに大きな経済的影響を与えかねません。

生命保険制度とは万が一、大事なご家族を失った悲しみの中でもご遺族が望む人生を力強く歩んでいただく経済的支援を目的として、ご契約者さま全員が拠出した保険料を保険金としてお届けする仕組みです。このように生命保険制度はその発足時から、すべてのご契約者さまがお互いに支え合う相互扶助の精神が活かされた素晴らしい制度です。

こうした考え方に賛同した人が生命保険制度にご加入されると考えております。担当者はお客さまとご家族の一生涯を保障で守り、安心に満ちた豊かな人生の時間をお客さまと共有します。この関係こそ「本来あるべき保険営業の姿」だと私たちは考えます。

お客さまの現在の生活に安心と共に楽しみをお届けしたい

一方、ご契約者さまの現在の生活を充実させ楽しむことも大切なことだと考えています。

保険は大事ですが、必要以上にたくさんの保障を持った結果、保険料負担が大きく日々の生活が窮屈になるような状況になってしまっては、お客さまの最善とは言えません。「万が一の経済的リスクには計画的に備えたい。しかし、数千種類ある保険商品は、十分な情報がないと商品選びが難しい」といったご相談を多くいただいてきました。

保険商品選びを共に考え、お客さまの最善を追求する姿勢

そうした中、私たちはお客さまのご意向をじっくりと聴くことから始め、満足感のある保障を手に入れていただくために、「保険会社を越えて」 商品をご提案することで、お客さまと共に経済的リスクに対してご納得のいくコストで備える方法や選択肢を確認・検討します。 このようにしてお客さまの最善を追求することが私たちの使命であり、本来の保険営業の姿と考えます。

お客さまに「選ばれる人であること」~お客さまの保険を担当した者の責任~

お客さまの保険の必要性は一生涯続くのに、保険担当者が就業し続けることができない現実に矛盾を感じてきました。 お客さまの一生をお守りする保険をご提案する者が自身の将来が不安では、真にお客さま本位の業務を果たすことはできないと考えます。 お客さまが「一生の保険を安心して任せられる」と感じていただくために、保険担当者は日々研鑽し続け、常にお客さまに選ばれる「人」 であるべきと考えます。

私たちの挑戦と意味

私たちの挑戦は、第一にお客さま本位の業務の実践を掲げ、「すべてはお客さまのために」から始まります。

次に出会ったお客さまから一生涯安心できる保険相談のパートナーとして選ばれるために、当社社員が生き生きと一生涯にわたり働くことができる会社であることが大切です。

そのためには、それに相応しい職場作りに挑戦し続けることだと考えます。最後に、こうした私たちの挑戦が生命保険制度の本来の素晴らしさを広め、人々が安心で充実した生活を送ることができる社会の実現に通じると確信しております。

皆さまのおかげをもちまして現在、生命保険会社30社・損害保険会社11社の合計41社※さまの商品の取り扱いをしております。今後とも、確かな信頼をいただけるようにお客さま本位の業務を行ってまいる所存ですので、引き続きご支援・ご愛顧賜りますようお願い申し上げます。



株式会社 F P パートナー 代表取締役社長 黒木 勉

※2023年4月現在で取扱開始予定を含む

私たちは『本来あるべき保険業』を追求し、 本気で取り組み、お客さまの大切な人生を 保険で守り続けます。



本来あるべき保険営業の姿

保険商品の販売だけが 保険営業の姿ではないと考えます。 担当者はお客さまとご家族の一生涯を 保障で守り、安心に満ちた豊かな人生の時間を お客さまと共有する。 この関係こそ「本来あるべき保険営業の姿」 だと私たちは考えます。

社員の質の向上

当社は社員を
「人としての魅力に溢れ、生涯を通じて
お客さまの人生を守ることができる
高度な知識と技術を持った金融・保険の
プロフェッショナル」に育成します。

お客さま優先

私たちはこれまで
お客さまの保険相談のご希望を受け、
全国47都道府県のあらゆる市区町村を
訪問してまいりました。
私たちはこれからも変わらずに
「お客さまの保険相談のお役に立つこと」に
徹してまいります。



お取引企業さまを対象に

「電子契約サービス(クラウドサイン)」を導入

大手通信系銀行の住宅ローン取り扱い開始

プロジェクトにボランティアとして参加

プロジェクトにボランティアとして参加

中部エリア初出店

関西エリア初出店

「健康経営優良法人2022 (大規模法人部門)」認定

東京証券取引所 グロース市場上場

ライフプランシミュレーション「マネーカルテ」運用開始

大手電力会社(小売事業)の「さいごまで安心サービス」に参画

アフラック生命保険株式会社とともに「ゴールドリボン運動」を支援

セーブ・ザ・チルドレン「2022年夏休み 子どもの食 応援ボックス」

セーブ・ザ・チルドレン「2022年冬休み 子どもの食 応援ボックス」



7月

10月

2021

IFA業務開始

「健康宣言」表明

コンセプトショップ第1号店

マネードクタープレミア

浦和パルコ店



「マネードクター」に屋号変更 経営企画部システム課において ISMS (情報セキュリティ マネジメントシステム)を取得 2020 お客さま本位の業務 業界初! 運営方針を公表 全営業社員に業務用 -12月 2019 Surfaceを導入 設立 2018 2016 2010 2009 来店型ショップ第1号店 保険のビュッフェ



12月

代理店から事業を引き継ぐ 「契約譲受制度」を展開・推進

















札幌東急店



- 3月

「健康経営優良法人2023(大規模法人部門)」認定

「トルコ・シリア地震」に対する支援金の寄付

金融リテラシー向上のための研修業務受託に合意

幼児向け金融教育プログラム

"社会体験版「おみせやさんごっこ」"をリリース

- 4月

113名が入社

単月の新規入社者数が過去最高を記録

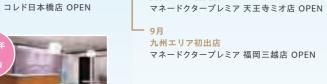
2023

北関東エリア初出店

マネードクタープレミア イーアスつくば店 OPEN

北海道エリア初出店

マネードクタープレミア 札幌東急店 OPEN



2022

9月 九州エリア初出店 マネードクタープレミア 福岡三越店 OPEN

マネードクタープレミア 名古屋三越ラシック店 OPEN









第1号支社

ド来のお金のこと、あなたと一緒に考える

MONEY DOCTOR

拠点数



吉祥寺店 OPEN

全国47都道府県 すべてに営業拠点 開設



東武池袋店

コレド日本橋店





イーアスつくば店



吉祥寺パルコ店



FPパートナーについて

FPパートナーの事業は、お客さまの安心で充実した一生の実現のために、 お一人おひとりのご意向に沿う保険やその他金融サービスを適切に提供 することです。私たちは、お客さまサービスとは「ご提案・販売後にお役に 立てること」が大切だと考えます。

お客さまのライフサイクルの変化に対応するために営業拠点を全国に 展開し、あらゆる地域への保険・金融サービスの供給を目指しております。 私たちは、営業社員の適切な教育を実践しビジネスパートナーの皆さま との協調・共存を目指し、営業社員はお客さまとの信頼関係を構築して お客さまの最善を追求いたします。

当社の強み

全国のどこでも満足度の高いFP相談 サービスを同一品質でご提供いたします。

システムの自社開発により、 「お客さまの利便性」を追求し続けます。 お客さまの大切な情報を確実に安全に 守る仕組みを構築いたします。

社員教育のための専門部門を持ち、 金融知識・スキル向上に努めています。



FPパートナーのサービスについて

FP相談

お客さまのご意向に沿った 生命保険・損害保険のご相談対応

[家計相談・教育資金・住宅ローン]

レジャー / 住宅購入・建替え・売却 / クルマ購入 光熱費・スマホ代 / 趣味 / お子さま教育費準備

[資産形成·相続対策]

投資信託・外貨保険などの活用 金銭信託・遺言信託 / 老後生活資金準備

[お客さまWebアンケート実施]

[アフターサービス]

新商品のご案内 / ご契約内容の照会 ご結婚・ご転勤など ライフイベントの変化に応じたお手伝い

当社のファイナンシャルプランナー(FP)について

当社に所属するファイナンシャルプランナー (FP) は生命保険·損害保険募集人資格を保有 しており、お客さまのご意向に沿った保険商品の販売が可能です。

また、国家資格であるファイナンシャルプランナー資格をはじめとして、相続診断士、 住宅ローンアドバイザーなど「生活とお金」に関連した資格を取得しております。 よってお客さまには、保険商品のご提案に加えてお客さまとご家族の一生にわたるライフ イベントへの備えや疑問点へのアドバイス、将来のご家庭のキャッシュフロー診断、 お子さまの教育資金の準備や住宅ローンに関する相談など幅広くご相談いただけます。 経済・金融の進歩の速さに伴い、事前の対処とその判断の重要性が高まっていると考えます。 こうした環境を背景に、当社のFPは常にプロとしての知識の習得・情報の収集・自己研鑽を 行い、お客さまの最善を追求し利益を実現するお手伝いをいたします。



当社サービス「マネードクター」について

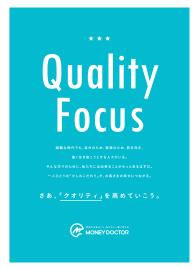
マネードクターは、保険相談・家計相談・貯蓄方法・相続対策・教育資金の準備方法等、 お金に関するあらゆることをファイナンシャルプランナー(FP)に無料で相談できるサービスです。

「マネードクター」サービス名の由来

ひと口にお金と言っても、生活費・教育費・税金・年金・相続・投資.....多くの種類があります。 そうした様々なお金と上手に付き合うには、まずは一生涯にわたるキャッシュフロー表の作成や支出 イベントの資金計画等が必要だと考えます。お客さまお一人おひとりのすぐ身近に、お金の課題に 親身になって相談を聴いてくれる専門家がいたらどんなに心強いことでしょう。

私たちはお客さまにとって、お金(=マネー)について気軽に相談できるかかりつけのお医者さん (=ドクター)のような頼れる存在でありたい。

お客さまの望む生活、素晴らしいと思える人生を、生きる姿を見つめて応援する役割でありたい。 そうした想いを込めて「マネードクター」といたしました。



※「Quality Focus」は当社のスローガンです。

寄り添う。 まもる。支える。

マネードクターは例えるなら「お金のかかりつけ医」。保険だけではなく、お客さまの一生にわたる ライフイベントの備えや課題解決のご提案、将来のキャッシュフロー表の作成といったライフプラン ニングから教育費準備や住宅ローンに関するご相談など幅広くご相談いただけます。

お客さまの豊かで 安心な一生涯をサポートします。

一緒に検討

全体最適へ

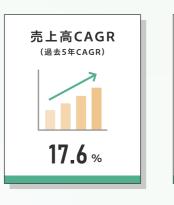
8



FPパートナー概要·業績ハイライト[2022年11月期]

















事業について

[お客さまとのご縁のきっかけのルート]



企業提携 [保険代理店·事業会社]



TVCM / Web広告



ご紹介など

訪問販売型FP相談(保険募集)の現状

保険契約件数

119 万件

顧客数

50万名



生損保占有率

[生命保険] [損害保険]

96%

4%

事業コンセプト

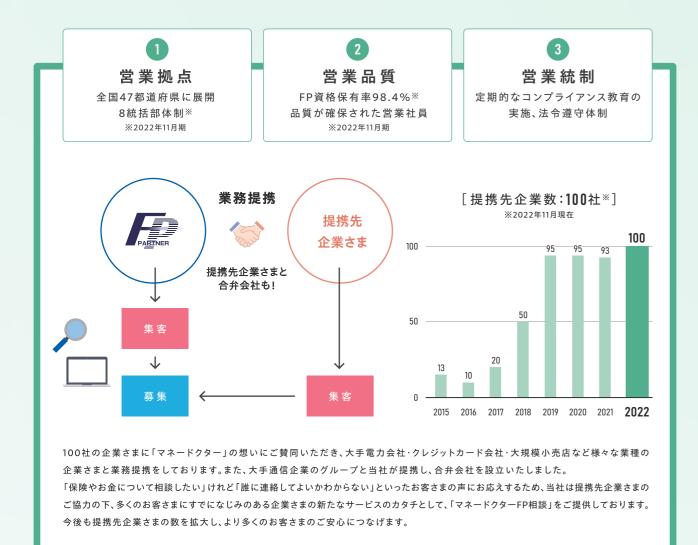
年代ごとに変化するお金の課題とイベントについて、 FPならではの視点から最適なファイナンシャルプランニングを提供いたします。

お金のイベント図



提携先企業について

[ビジネスパートナーに選ばれる理由]



取扱保険会社 41社[※] ※2023年4月現在で取扱開始予定を含む

生命保険[30社]※五+音順

- あ アクサ生命保険 / アクサダイレクト生命保険 / 朝日生命保険 / アフラック生命保険 / SBI生命保険 / エヌエヌ生命保険 / FWD生命保険 / オリックス生命保険
- さ ジブラルタ生命保険 / 住友生命保険 / ソニー生命保険 / SOMPOひまわり生命保険
- た 大樹生命保険 / 第一生命保険 / 第一フロンティア生命保険 / チューリッヒ生命保険 / 東京海上日動あんしん生命保険
- ないろ生命保険 / ニッセイ・ウェルス生命保険 / 日本生命保険 / ネオファースト生命保険
- は はなさく生命保険/富国生命保険
- ま マニュライフ生命保険 / 三井住友海上あいおい生命保険 / 明治安田生命保険 / メットライフ生命保険 / メディケア生命保険
- ら ライフネット生命保険 / 楽天生命保険

損害保険[11社]※五+音順

- あ あいおいニッセイ同和損害保険 / イーデザイン損害保険 / AIG損害保険
- さ セコム損害保険 / ソニー損害保険 / 損害保険ジャパン
- た Chubb損害保険/東京海上日動火災保険
- ま 三井住友海上火災保険 / 三井ダイレクト損害保険
- ら 楽天損害保険

業務運営体制

体制の整備 >>> 「お客さま本位の業務運営」の体制を整え、業務品質を向上

FPパートナーの業務運営体制



FPツール「マネーカルテ」

ツールを使用した キャッシュフロー表作成の習得



FPツール「マネーカルテ」による ファイナンシャルプランニング

保険相談申込 → 即時予約完了

保険相談を担当するFPは 「自動マッチングシステム」により選定











「お客さま]

[全FP社員]

12

お客さまへのサービスに必要なこと



仕組み

社員の全国地元採用・転勤なし

体 制

お客さまの生活の変化をとらえて適時に対応

サービスバリエーション

生損保販売 / 住宅ローン相談 / 相続対策 / 家計相談 / 資産形成(投資信託)※

※一部地域 ※順次拡大予定

契約譲受と営業社員採用

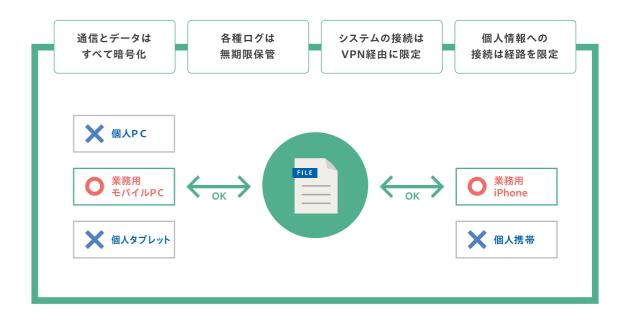
本業回帰や業種転換、廃業などにより、契約移管先や従業員の転職先として当社が選ばれています。





顧客情報管理は厳重に

顧客データは、VPN環境で安全に使用



顧客情報管理体制

VPN(Virtual-Private-Network)・MDM(Mobile-Device-Management)の導入

私たちは、お客さまの大切な情報を漏えいなどの脅威から守る責務を果たします。こうしたリスクへの対策として2019年7月よりVPN (仮想専用線)やMDM(端末管理システム)を導入し24時間365日、安心・安全な顧客情報管理体制を構築いたしました。

ISMS (Information - Security - Management - System)

当社は、経営企画部システム課において情報セキュリティマネジメントシステム(ISMS)の国際規格である 「ISO/IEC27001:2013」およびその国内規格である「JIS Q 27001:2014」の認証を取得いたしました。 (取得日:2019年11月1日)



認証番号:IS 714314

IS 714314 / ISO 27001

ビジネスチャット LINEWORKSの導入

お客さまの利便性向上を図るため、幅広い世代に活用されているLINEと連携可能なLINEWORKSを導入いたしました。 また、社員間での連絡手段としてもLINEWORKSを活用し、業務効率化や社内コミュニケーションの活性化を目指しております。

業務用iPhoneの貸与

営業端末として営業社員へiPhoneを貸与し、iPhoneとモバイルPC (Surfaceなど)で業務の一元管理を実現しています。

AWS(アマゾンウェブサービス)の採用

運用しています。

プライバシーマーク

自社システムは全て信頼度の高いAWS上で 私たちは、個人情報の適切な取り扱いを行う事業所にのみ許可 される「プライバシーマーク」の付与認定を受けています。





数字で見るFPパートナー

私たちの取り組み結果を各種数字でご紹介いたします。

お客さまのご都合に合わせて自由に安心してご相談いただけるFP相談サービスは、多くのご満足の評価をいただいております。

その結果、創業以来、13年間で50万名を超えるお客さまの大事な保険を任せていただいており、契約件数は119万件となりました。誠にありがとうございます。 今後もご満足いただけるアフターサービスを実践し、常にお客さまのご評価を私たちの業務の起点として、お客さまの安心とご満足と共に進んでまいります。 また、お客さまに安心・信頼をいただくために私たちは保険のプロとして常に研鑽をする必要があると考えております。

16

従業員数 2,252名 創業以来、業務拡大に伴い社員数も増えております。

更に2017年10月の保険のビュッフェの事業統合に伴い、乗合保険代理店として独自性のある自社システム開発·制作・ マーケティングの各部門を擁しつつ、営業社員数も好調に増加しております。

FP社員数







保険契約件数 1,189,907# お取り扱いさせていただいた保険契約件数は前年より21万件増加し、創業以来では累計件数 119万件となりました。毎日、全国2,014名のFP社員が確かなコンサルティングを通じてお客さま のご意向に沿った保険商品のご提案をお届けしております。

保有契約件数はお客さまの私たちへの期待の大きさ、信頼の証と考えます。



17

年間新契約件数 215件

新契約年換算保険料 225億円

保有契約年換算保険料 創業以来、保有契約年換算保険料は 1,409億円

新規相談件数



当社ではお客さまのFP相談サービスのエントリー方法として、 初めてのお客さまでも安心して相談いただけることをモットーに WebやLINE申込み、提携先企業さまを通じてスピーディで簡単な 複数の申込みスタイルをご案内しております。

相談時間はもちろん、ご自宅・ご近所のカフェや当社相談ブース など相談場所を自由に設定することが可能です。

年間26万件以上の新規相談申込みは、営業日ベースにすると、 1日あたり約1,100件となります。

毎日、全国各地でFP相談サービスを提供しております。



※P.16~17ページの数値は2022年11月末現在の内容を掲載しています。

就職・結婚・出産・教育費・マイホーム購入・老後の 備えなど、将来必要なお金は、年齢や家族構成など ライフステージによって常に変化するものです。

おかげさまで多くのお客さまから当社のサービスを 評価いただいております。

身近な家計のことから保険相談、将来の資産運用まで、一つひとつ丁寧に、あらゆるお金の悩みに幅広くサポートいたします。



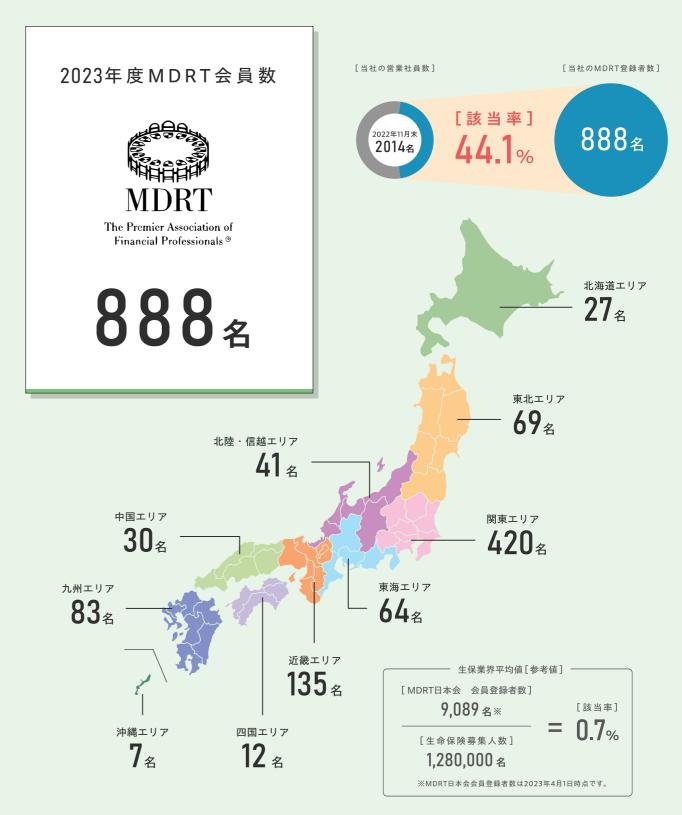


国家資格であるファイナンシャル・プランニング技能士をはじめ、常に最新の知識とスキルを学び、AFPやCFP資格取得に取り組んでおります。

1927年に発足したMillion Dollar Round Table (MDRT) は、卓越した生命保険・金融プロフェッショナルの組織です。
世界中の生命保険および金融サービスの専門家が所属するグローバルな独立した組織として、500社、70カ国で会員が活躍しています。
MDRT会員は、卓越した専門知識、厳格な倫理的行動、優れた顧客サービスを提供しています。

MDRTとは

また、生命保険および金融サービス事業における最高水準として世界中で認知されています。(2023年4月現在 / MDRT日本会HPより)



18

知識豊富で頼れるFPが全国でFP相談サービスを提供中



※2023年4月1日現在(本社、コールセンター、ラウンジを除く)

九州エリア[14拠点]

福岡

支社・オフィス 北九州支社 / 福岡支社 博多支社 / 福岡IFAオフィス

福岡オフィス

マネードクタープレミア 福岡三越店

佐賀

支社・オフィス 佐賀支社

長崎

支計・オフィス 長崎支社 / 長崎支社 佐世保オフィス

熊本

支社・オフィス 熊本支社

大分 支社・オフィス

大分支社 / 大分支社 中津オフィス

宮崎

支社・オフィス 宮崎支社 鹿児島

支社・オフィス 鹿児島支社

沖縄エリア[1拠点]

支社・オフィス 沖縄支社

中国エリア[8拠点] 広島支社 福山オフィス

近畿エリア[17拠点] 京都 兵庫 奈良 奈良支社

支社・オフィス 滋賀支社 / 滋賀支社 彦根オフィス 支社・オフィス 京都支社 / 京都中央支社 支社・オフィス 神戸支社 / 三宮支社 / 姫路支社 支社・オフィス 心斎橋支社/梅田支社/大阪支社 大阪中央支社 / 大阪IFAオフィス / 大阪オフィス マネードクタープレミア 天王寺ミオ店 支社・オフィス 支社・オフィス 和歌山支社 / 和歌山支社 南紀田辺オフィス

支社・オフィス 山口支社 コールセンター 四国エリア[4拠点]

支社・オフィス 東海エリア[13拠点]

静岡支社 / 浜松支社

青山支社 沼津オフィス

高知支社 愛媛

支社・オフィス 松山支社

支社・オフィス

支社・オフィス

支社・オフィス

岡山オフィス

支社・オフィス

広島中央支社

岡山支社

広島

広島支社

松江支社

鳥取支社

徳島 支社・オフィス

徳島支社

支社・オフィス

高知支社

名古屋IFAオフィス / 名古屋オフィス

岐阜支社 / 岐阜支社 高山オフィス 岐阜支社 多治見オフィス

愛知支社 / 名古屋支社 / 名古屋中央支社

北陸・信越エリア[8拠点]

新潟支社 / 新潟支社 長岡オフィス

福井支社 / 福井支社 敦賀オフィス

コールセンター

マネードクター

大阪梅田ラウンジ

新潟

長野

富山

富山支社

金沢支社

福井

支社・オフィス

支社・オフィス

支社・オフィス

支社・オフィス

支社・オフィス

長野支社 / 松本支社

マネードクタープレミア 名古屋三越ラシック店

三重支社

北海道エリア[7拠点]

支社・オフィス 函館支社

苫小牧

支社・オフィス 苫小牧支社

釧路

支社・オフィス 苫小牧支社 釧路オフィス

札幌 支社・オフィス

札幌支社 札幌IFAオフィス/札幌オフィス

旭川

支社・オフィス 旭川支社

東北エリア[18拠点]

支社・オフィス

青森支社 / 青森支社 八戸オフィス / 青森支社 弘前オフィス

支計・オフィス 盛岡支社 / 盛岡支社 宮古オフィス

支社・オフィス

仙台支社 / 仙台中央支社 / 仙台支社 登米オフィス 仙台IFAオフィス / 仙台オフィス

マネードクタープレミア ララガーデン長町店

支社・オフィス

秋田支社 / 秋田支社 由利本荘オフィス 秋田支社 能代オフィス

支社・オフィス 山形支社

支社・オフィス

福島支社 / 福島支社 福島オフィス / 福島支社 いわきオフィス

関東エリア[49拠点]

コールセンター

支計・オフィス

秋葉原支社 / 池袋支社 / 東京中央支社 / 渋谷支社 日本橋支社 / 赤坂支社 / 品川支社 / 銀座支社 / 四谷支社 新宿支社 / 青山支社 / 青山支社 第二オフィス / 大手町支社 神田支社 / 東関東支社 / 恵比寿支社 / 丸の内支社 吉祥寺支社 / 立川支社 / 東京IFAオフィス / 市ヶ谷オフィス

コールセンター

マネードクタープレミア コレド日本橋店 マネードクタープレミア 錦糸町パルコ店 マネードクタープレミア 東武池袋店 マネードクタープレミア 町田東急ツインズ店 マネードクター 亀有店

茨城支社 / 茨城支社 水戸オフィス

マネードクタープレミア イーアスつくば店

横浜支社/神奈川支社/湘南支社

マネードクター 大船店

支社・オフィス

栃木支社 / 栃木支社 小山オフィス 宇都宮支社 / 宇都宮支社 那須オフィス

支社・オフィス

千葉支社 / 千葉支社 成田オフィス 京葉支社 / 柏支社

群馬支社 / 群馬支社 太田オフィス

支社・オフィス 山梨支社

支社・オフィス

さいたま支社 / さいたま中央支社 川越支社 / 埼玉西支社

マネードクタープレミア 浦和パルコ店

20



FPパートナーの取り組み

マナーマイスター表彰制度

22

お客さまの満足度向上のために

FP相談サービスを体験されたお客さまに満足度アンケートを実施し、 年間を通じてお客さま対応や販売姿勢について好評価の多かった社員を 「マナーマイスター」として表彰しています。

表彰社員は今後も社員の模範としてお客さまの満足を実現する活動を続けます。こうした好評価について、全社員が「お客さまの満足とは何か」を考え、学び、業務品質のレベルアップの機会としています。

※2017年度より実施

※2022年10月 新型コロナウイルス感染症への安全対策を徹底した上で実施







ロールプレイング大会[ロールプレイングオリンピック]

実践形式で精度をより高める

当社では、全営業社員を対象とした実践形式のロールプレイング大会を、お客さま満足度の向上・お客さま本位の商品販売の一層の徹底とスキル向上のため、研修のひとつとして毎年テーマを掲げて実施しております。その目的は、保険販売の公共性を十分に認識し、法令や業務上の諸規則等を遵守すること、健全かつ適切な業務運営によりお客さまからの信頼を確立できるようにすることです。また、お客さま本位の業務運営を実現し、お客さま満足度向上に必要不可欠である営業社員全員の接遇スキル向上を図ります。

大会後は、上位者のロールプレイング内容を模範演技とし、全営業社員がいつでも閲覧できるよう 社内サイトに公開することで研修や自己研鑽に活用しています。

受賞者は、お客さま対応の質・身だしなみ・話し方・内容のわかりやすさ・コミュニケーション力など、 総合的に評価を受け、表彰状と特別社章が授与されます。

※2018年度より実施 ※2022年10月 新型コロナウイルス感染症への安全対策を徹底した上で実施



胸に輝く特別社章が 模範社員としての証です。



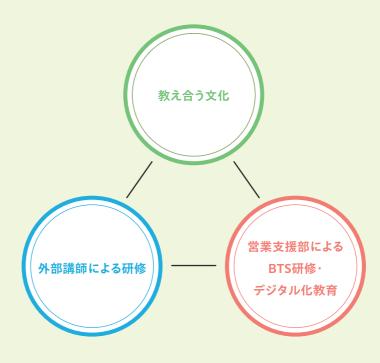




教育·研修

23

質の向上を通じて、生産性の向上を図る





※BTSは[Basic-Training-School]の略称で、FP社員(新入社員)向け入社時研修です。

奨励金制度

当社では、FP資格の取得推進に取り組んでおり、FPの頂点とも言える世界で信頼されるCFP資格や、1級ファイナンシャル・プランニング技能士の取得 を目指すための奨励金制度を設けております。

ポータル通信

社内情報連携サイト「FPPポータルサイト」より誕生したポータル通信は、2020年12月に第1号を創刊以来、今年の1月で9号目を発刊しております。 社長メッセージをはじめ、部門・社員紹介など様々なコンテンツから会社や仲間を知ることで親睦を深め、交流するきっかけづくりに活用することが できる社内広報メディアです。

「どうしよう」の設置

社内外のヘルプラインやホットラインに電話するほどではないけれども、相談したい時に気軽に相談することができるオンライン窓口を設置しています。

健康経営

健康経営に取り組む企業に認定

当社では、社員一人ひとりが健康で豊かな社会生活を送り、お客さまとご家族さまの一生涯を守るとともに、会社の成長を支える社員とそのご家族の 心身の健康維持・増進活動を積極的に支援する「健康経営」に取り組んでいます。

従業員の健康管理・ 健康保持、 増進への取り組み例

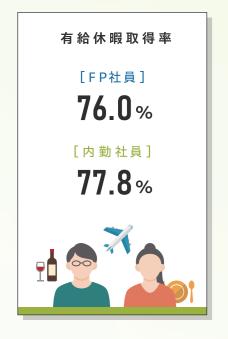
- ◎ セルフケア研修やラインケア研修の実施など のメンタルヘルス対策
- ◎ 全国の事業所でストレスチェックを実施
- ◎ 健康に関するオンデマンドセミナーの実施



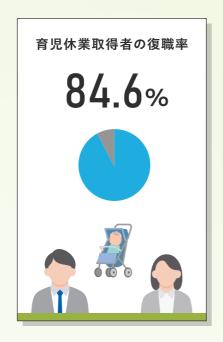
健康経営に積極的に取り組む企業として、 「健康経営優良法人2023(大規模法人部門)」の認定を受けました。

働き方指標

業務効率の向上にプラスとなるように社員の能力がより発揮されやすい環境を整備し、社員一人ひとりがワークライフバランスに応じた働き方ができるよう、 健全な職場環境づくりに取り組んでいます。







※有給休暇取得率は、取得率(取得日数÷付与日数)を掲載しています。

※ひと目当たりの平均残業時間は、年間残業平均人数(年間対象人数÷12か月)/年間残業時間合計を掲載しています。

※育児休業取得者の復職率は、対象期間1年間の出産者のうち育休からの復帰者 / 対象期間1年間の出産者のうち育休から復帰予定者(対象期間:2021年12月1日~2022年11月30日)を 掲載しています。

すまいるぴーす

働きやすい組織づくりのために

すまいるぴーすとは『たくさんのピースが集まって素晴らしいひとつの組織に』をコンセプトに、組織改革ツールアプリ (Unipos)を活用した取り組みです。ポジティブな感情体験を日常的に行うことで、心理的安全性の高い「社員一人ひとりが考え 素直に意見交換・挑戦し、協力し合う組織」を目指しております。さらにメッセージや拍手機能を通じて社会貢献に活用できる ポイントを送り合うことができます。(2021年4月から内勤社員に導入)



◎ 2021年10月 現場浸透アンバサダー制度導入

◎ 2022年 4月 すまいるポータルサイト新設

◎ 2022年12月 利用促進ポスターの作成・掲示







「すまいるぴーす」開始以来5.803通の投稿[累計]

仕事への感謝や称賛・慰労・応援などのメッセージとともに送り合ったポイントは、 SDGs達成を目指す、貧困や病気の子どもの社会課題解決に取り組むNGOなどの団体へ寄付いたしました。 (累計293,296回の拍手·988,960ptの流通ポイント)

多くの「ありがとう」や「感謝」が寄せられた社員や仲間の素晴らしい行動をたくさん発見した社員には、 表彰を行いトロフィーやオリジナルバッジなどを贈呈しています。





「すまいるぴーす」までの道のり









すまいるBOXから 「すまいるぴーす」へ

- 社員マナーのあり方を検討 マナースタンダード(マナーに関する行動指針)新設
 - マナースタンダードから「すまいるBOX※」が誕生
 - ※すまいるBOXとは仲間全員が気持ちよく誇れる会社を目指すマナースタンダードから生まれた、 仲間の素晴らしいと感じた行動と感謝の気持ちを伝えることができるBOXで、すまいるぴーすの前身です。

日本ゴールボール協会活動支援

当社は2019年7月より、一般社団法人日本ゴールボール協会 (JGBA: Japan Goalball Association) のオフィシャルパートナーおよび日本ゴールボール 選手権大会の冠スポンサーを務めております。

> 第二次世界大戦で視覚に障がいを負った軍人のリハビリテーション用として考案された競技で、パラリンピックの 正式種目になっています。選手は視力の程度に関わらず「アイシェード」というゴーグルを使用し、視界を閉ざした 状態から、鈴入りの専用ボールの音を頼りに攻守を繰り返し、得点を競い合います。ボールの動きを読むには「音」が

> 非常に重要なため、競技中は選手だけでなく、観客も静かにしていることが求められ「静寂の格闘技」とも言われて

ゴールボールとは



一般社団法人 日本ゴールボール協会

https://jgba.or.jp/

男子日本代表チームは東京2020パラリンピック競技大会 に初出場(最終結果5位)。IBSAアジア・パシフィック選手権 大会では2013年に銀メダル、2017・2019年に銅メダル、2022年 には初優勝し金メダルを獲得しました。

女子日本代表チームはパラリンピック競技大会5大会に連続 出場し、2012年ロンドンパラリンピック競技大会で金メダル、 東京パラリンピック競技大会で銅メダルを獲得しました。IBSA アジア・パシフィック選手権大会では2013年に銀メダル、その後 2015・2017・2019年の三連覇達成の実績があり、男女ともに 今後の活躍が期待されています。



私たちは日本ゴールボール協会が行う活動を積極的に支援し、 障がい者スポーツの普及・発展、選手の皆さまの応援活動を行っております。

支援・ボランティア活動

当社は、「子どもたちの未来を守りたい」という願いから、保険と親和性の高い活動内容の団体を通じて様々な支援を行ってまいりました。

ジャパンハート



医療支援活動として医療機器の購入費用を寄付

特定非営利活動法人ジャパンハートの活動に賛同し、東南アジア(主にカンボジア)の小児がんを患う子どものための 医療支援活動として、会社ならびに黒木個人が医療機器の購入費用の寄付を行っています。

◎ 2021年 輸液ポンプの購入費用の寄付

◎ 2022年 電気メス、ポータブルエコー装置、エコー装置用タブレットの購入費用の寄付

ゴールドリボン



小児がんと闘う子どもたちへの支援活動への寄付

特定非営利活動法人ゴールドリボン・ネットワークの「ゴールドリボン運動*」に賛同し、2022年10月には小児がんと 闘う子どもたちへの支援活動への寄付を会社として行いました。2022年は、賛同した社員と当社がそれぞれ寄付を 行う取り組みを実施し、1,881名が参加しました。「国内外の小児がんを患う子どもたちを救いたい」という想いから、 当活動を通して国内の子どもたち向けの支援も行っています。

※ゴールドリボン運動とは

小児がんの子どもたちとその家族を支援する活動。



Save the Children ボランティア活動に参加

公益社団法人セーブ・ザ・チルドレン・ジャパンが子どもたちの食の状況の改善を目的として 経済的に困難な状況にある家庭を対象に実施した「夏休み 子どもの食 応援ボックス」 (2022年7月)のボランティア活動に会社として参加し、代表の黒木と社員9名が千葉県 船橋市の倉庫にて梱包作業を行いました。「冬休み 子どもの食 応援ボックス」(2022年 12月) にもボランティアとして参加しています。



今後も『本来あるべき保険業』を追求し、保険をはじめ事業や様々な活動を通じて、地域や社会への貢献に取り組んでまいります。

広報活動ヒストリー 当社はさまざまなメディアで広報活動を展開してまいりました。広告やCM、主な広報活動の振り返りは以下のとおりです。

2014年		広告・メディア	協賛	サービス
2014年	2 H	● TVCM第1弾 公開		
2015-	4月	保険のビュッフェCHANNEL (現「マネードクターTV」)スタート		
2016年	1月	• STAFF BLOG スタート		
	2月	お役立ち情報サイト「保険のビュッフェナビ」 (現「マネードクターナビ」)スタート		
	5月			● 横浜DeNAベイスターズ 所属選手向けマネーセミナー開催
2017年	11月			● 「セルフメディケーション 税制プレスセミナー」 にて講演
2017年	3月	● TVCM「プロポーズ」篇 公開		● 異業種企業とのアライアンス開始
	10月	● TVCM「結婚式」篇 公開	●日本経済新聞社クロスメディア営業局主催 「保険業界の働き方改革 ~ワークライフパランスの課題と改善~」協賛	
		 CM総合研究所主催 『BRAND OF THE YEAR 2017』にて保険のビュッフェ 新CMが「消費者を動かしたCM展開」を受賞 		
20.0	4月	● TVCM「米寿」篇 /「実家に挨拶」篇 公開		
		● TVCM「出産」篇 公開		
	9月		●「2018世界柔道選手権大会」協賛	
		● TVCM「マイホーム」篇 公開		
)2019年		 プロモーションムービー「伝えたい夫」篇 公開 CM総合研究所主催 『BRAND OF THE YEAR 2018』にて保険のビュッフェ 新CMが「消費者を動かしたCM展開」を受賞 		
J 2019#	3月		● 「侍ジャパンシリーズ2019」協賛	
	7月		● 一般社団法人日本ゴールボール協会 2019年度オフィシャルパートナー契約締結	
	8月		●日本経済新聞「障がい者スポーツマンガシリーズ あくなき挑戦者たち」協賛	
		■ TVCM「扉」篇 公開■ マネードクターLINE公式アカウント開設		
2020年	11月		●「マネードクター2019 日本ゴールボール選手権 大会」特別協賛	
	3月		西武ライオンズ スポンサー開始一般社団法人日本ゴールボール協会	
	4月	● TVCM「歌詞」篇 /「いつでもどこでも」篇 /	2020年度オフィシャルパートナー契約締結	
	9月	「AI」篇 公開	●「Mrs of the Year2020 I 協替	
	10月		西武ライオンズ冠試合「マネードクターデー」開催	● マネードクターLINE公式アカウントで、
	11月		• 「マネードクター2020 日本ゴールボール選手権	新コンテンツ「マネドク貯蓄力診断」リリース
			予選大会」特別協賛	
2021年	12月	Web動画「メール」篇 公開		
	4月		一般社団法人日本ゴールボール協会 2021年度オフィシャルパートナー契約締結	
	10月		「マネードクター2021 日本ゴールボール選手権 男子予選大会」特別協賛	
	11月	● TVCM「続・歌詞」篇 /「続・ドラキュラ」篇 公開	●「マネードクター2021 日本ゴールボール選手権 女子予選大会」特別協賛	
		● CM総合研究所によるCM好感度調査にて マネードクター新CMがCM好感度「保険部門1位」を 獲得		
2022#	4月	● TVCM「続·AI」篇 公開	● 一般社団法人日本ゴールボール協会 2022年度オフィシャルパートナー契約締結	
	7月		●「MONEY DOCTOR 2022日本ゴールボール選手権 大会 男子予選大会」特別協賛	
	8月		●「MONEY DOCTOR 2022日本ゴールボール選手権 大会 女子予選大会」特別協賛	● 神奈川県立金井高等学校 「社会人講話」授業に講師参加
	11月		●「MONEY DOCTOR 2022 日本ゴールボール選手権 大会」特別協賛	
ว∩วว⊄	12月	 CM総合研究所主催 『BRAND OF THE YEAR 2022』にてマネードクター 新CMが「消費者を動かしたCM展開」を受賞 	● 日本経済新聞社主催「日経お金の教室」協賛	
2023年	2月			● 広告新規業務における第1号契約締結
	3月		日本経済新聞社主催「日経お金の教室 春の金融 経済教育セミナー with マネーのまなび」 登壇	幼児向け金融教育プログラム"社会体験版「おみせやさんごっこ」"リリース

〇 2009年

12月 ● あんしんFP株式会社[現:株式会社FPパートナー] 設立

- 4月 東京都中央区日本橋堀留町にて、生命保険会社8社を取り扱う 保険代理店として、あんしんFP株式会社の営業開始
- 7月 あんしんFP株式会社 東北支社 開設

〇 2011年

- 10月 東京都千代田区外神田にて、生命保険会社7社、損害保険会社2社を 取り扱う保険代理店として、株式会社FPパートナーの営業開始
 - 株式会社FPパートナー 九州支社 開設
- 11月 株式会社FPパートナー 北海道支社 / 中国支社 / 四国支社 開設

- 1月 あんしんFP株式会社 北海道支社 開設
- 株式会社FPパートナー 中部支社 / 近畿支社 開設
- 12月 株式会社FPパートナー 東京都台東区上野に本社事務所移転

0 2013年

- 1月 株式会社FPパートナー 大阪支社 開設
- 4月 あんしんFP株式会社 東京都千代田区神田東松下町に本社事務所移転
- あんしんFP株式会社東京第一営業部/北関東・北信越支社 開設
- 7月 株式会社FPパートナー 東京第二営業部 開設
- 9月 株式会社FPパートナー 東京都中央区日本橋馬喰町に本社事務所移転
- 12月 あんしんFP株式会社をあんしんFPパートナー株式会社に商号変更



- 1月 あんしんFP株式会社と株式会社FPパートナーの経営統合により、 生命保険会社11社・損害保険会社5社を取り扱う保険代理店 「あんしんFPパートナー株式会社」の発足
 - 東日本統括部 / 西日本統括部 開設
 - 東関東支社 開設
- 6月 神奈川支社 開設
- 11月 北日本統括部 開設

- 1月 日本橋支社 開設
- 4月 神田支社 / 丸の内支社 開設
- 7月 新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
- 10月 新たに損害保険会社3社の取り扱いを開始
 - 名古屋支社 / 大手町支社 開設



FP秋葉原ビル

- 1月 富山支社[旧:富山サテライトオフィス(2015年8月開設)] 開設
 - 2月 千葉支社 開設
 - 4月 新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
 - 6月 品川支社[旧:北関東·北信越支社] / 栃木支社[旧:北関東·北信越支社] / 静岡支社[旧:静岡サテライトオフィス(2015年5月開設)]/ 新潟支社 / 富山支社 / 新宿支社 / 渋谷支社 / 松山支社 [旧:四国支社] / 高松支社[旧:高松サテライトオフィス(2014年1月開設)] 開設

2017年

- 3月 心斎橋支社 開設
- 4月 中日本統括部 / 南日本統括部 開設
- 8月 名古屋中央支社 開設 [2019年4月 愛知支社 / 名古屋支社へ統合]
- 10月 あんしんFPパートナー株式会社と保険のビュッフェ株式会社の経営統合 により、屋号「保険のビュッフェ」あんしんFPパートナー株式会社の発足
- 12月 あんしんFPパートナー株式会社と株式会社FPエージェントの経営統合 により、「株式会社FPパートナー」の発足
 - 新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
 - 山形支社 / 秋葉原支社 / 池袋支社 / 恵比寿支社 / 青山支社 / 茨城支社/群馬支社/川越支社/滋賀支社/梅田支社 開設

- 1月 株式会社 FPパートナーの代表取締役社長に黒木 勉が就任
 - 青森支社 / 秋田支社 [旧:東北支社] / 銀座支社 / 吉祥寺支社 / さいたま支社 / 松本支社 / 金沢支社 / 愛知支社 [旧:中部支社] / 京都支社 [旧:近畿支社] / 山口支社 / 高知支社 / 福岡支社 [旧:九州支社] /
 - 旭川支社[旧:旭川サテライトオフィス(2015年10月開設)]/
 - 釧路支社[旧:釧路サテライトオフィス(2015年10月開設)]/
 - 盛岡支社[旧:盛岡サテライトオフィス(2016年12月開設)]/
 - 福島支社[旧:郡山サテライトオフィス(2017年3月開設)]/ 山梨支社[旧:山梨サテライトオフィス(2016年10月開設)]/
 - 新潟支社[旧:新潟サテライトオフィス(2015年8月開設)]/
 - 長野支社[旧:長野サテライトオフィス(2016年10月開設)]/
 - 福井支社[旧:福井サテライトオフィス(2017年7月開設)]/
 - 浜松支社[旧: 浜松サテライトオフィス(2016年9開設)]/
 - 岐阜支社[旧: 岐阜サテライトオフィス(2015年8月開設)] /
 - 三重支社[旧: 三重サテライトオフィス(2015年10月開設)]/
 - 神戸支社[旧: 神戸サテライトオフィス(2016年7月開設)] /
 - 奈良支社[旧: 奈良サテライトオフィス(2016年10月開設)] /
 - 和歌山支社[旧: 和歌山サテライトオフィス(2015年7月開設)]/
 - 岡山支社[旧: 岡山サテライトオフィス(2014年10月開設)]/
 - 北九州支社[旧: 北九州サテライトオフィス(2016年10月開設)]/
 - 長崎支社[旧: 長崎サテライトオフィス(2015年9月開設)]/
 - 熊本支社[旧: 熊本サテライトオフィス(2014年12月開設)]/
 - 大分支社[旧: 大分サテライトオフィス(2017年9月開設)]/
 - 宮崎支社[旧: 宮崎サテライトオフィス(2015年9月開設)] /
 - 鹿児島支社[旧: 鹿児島サテライトオフィス(2014年1月開設)] /
 - 沖縄支社[旧:沖縄サテライトオフィス(2014年1月開設)] 開設
- 3月 東京都新宿区新宿のJR新宿ミライナタワーに
 - 株式会社FPパートナー本社を移転
- 4月 東日本第一統括部 / 東日本第二統括部 / 中国·四国統括部 / 九州統括部 開設
- 東京中央支計 [2020年2月閉設] 開設
- 来店型ショップ第1号店「保険のビュッフェ 吉祥寺店」 開店
- 5月 鳥取支社 開設
- 保険のビュッフェ 渋谷店 [2019年1月閉店] 開店
- 6月 保険のビュッフェ 博多店 [2022年8月閉店] /
- 保険のビュッフェ 用賀店 [2021年12月閉店] 開店

28

- 8月 仙台支社[旧: 仙台サテライトオフィス(2012年1月開設)] / 京葉支社/松江支社/佐賀支社 開設
- 9月 京都中央支社 開設

- 10月 徳島支社 開設
 - 全国47都道府県に営業拠点を開所
- 11月 吉祥寺支社 第二オフィス 開設
- 12月 仙台中央支社 / 赤坂支社 / 立川支社 / 湘南支社 / 三宮支社 開設
- 新規事業開発部 本店営業室[2021年11月閉設]/金融事業室/ 相続事業室[2020年5月閉設] 開設

- 2月 栃木支社 第二オフィス [現:宇都宮支社 那須オフィス(2023年4月名称変更) / 旧: 栃木支社 那須オフィス(2021年11月名称変更)] 開設
- 3月 第1回全国ロールプレイング大会 開催
 - 保険のビュッフェ 赤羽店 [2022年5月閉店] 開店
- 東京都文京区後楽に株式会社FPパートナー本社を移転
- 4月 函館支社[旧: 函館サテライトオフィス(2015年9月開設)] / 札幌支社[旧:北海道支社] 開設
- 6月 姫路支社 開設
- 7月 横浜支社 / さいたま中央支社 / 博多支社 開設
- 日本ゴールボール協会とオフィシャルパートナー契約を締結
- 8月 保険のビュッフェ 池袋店 [2022年4月閉店] 開店
- 青森支社 八戸オフィス[旧: 青森支社 第二オフィス] / 高松支社 第二オフィス 開設
- 10月 札幌中央支社[2021年11月閉設] 開設
 - 「保険のビュッフェ」を「マネードクター」に屋号変更
 - マネードクター 元住吉店 [2021年12月閉店] 開店
- 11月 苫小牧支社[2022年6月閉設] 開設
- **12月 ●** マネードクター 亀有店 開店
 - 東京コールセンター 開設
 - 大阪コールセンター 開設

♦ 2020年

- 2月 柏支社 / 大阪中央支社 / 茨城支社 第二オフィス 開設
- 第2回全国ロールプレイング大会 開催
- マネードクター 新宿店
- [2021年10月閉店(2021年11月マネードクター池袋店へ統合)] 開店
- 3月 四谷支社 / 福岡中央支社 [2022年4月閉設] 開設
- 4月 東北·北海道統括部 開設
 - 青山支社 第二オフィス / 群馬支社 第二オフィス 開設
- 新規事業開発部 本店営業室 第二オフィス 開設
- 5月 松山支社 第二オフィス 開設
- 札幌コールセンター 開設
- 6月 松山コールセンター[2023年2月閉鎖] 開設
- 7月 栃木支社 第三オフィス 開設
- 8月 新橋支社[旧:東京第二営業部] / 横浜支社 第二オフィス 開設
- 9月 岐阜支社 第二オフィス / 愛知支社 第二オフィス 開設
- マネードクター 所沢店 開店
- 10月 新たに生命保険会社3社の取り扱いを開始
- 11月 新たに生命保険会社3社の取り扱いを開始
- 12月 新年度スローガンとして「Quality Focus」を制定
 - 新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始

- 2月 新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
- 富山支社 第二オフィス 開設
- 4月 岐阜支社 高山オフィス[旧:岐阜支社 第三オフィス] 開設 6月 ● 秋田支社 能代オフィス[旧:秋田支社 第二オフィス] 開設
- 7月 金融商品仲介業[IFA]の業務開始
- マネードクター 大船店 開店
- 9月 沖縄コールセンター 開設
- 10月 第3回全国ロールプレイング大会 開催
 - 新たに生命保険会社2社の取り扱いを開始

- 店舗事業部 FPコンサルティング室 仙台オフィス / 市ヶ谷オフィス開設 [旧:新規事業開発部] 開設
- 11月 コンセプトショップ第1号店「マネードクタープレミア コレド日本橋店」 開店
- 12月 茨城支社 水戸オフィス / 福島支社 福島オフィス /
- 長崎支社 佐世保オフィス 開設

0 2022年

- 2月 新規事業開発部 金融事業室 仙台IFAオフィス 開設
- 3目 名古屋中央支社 開設
- マネードクタープレミア ララガーデン長町店 開店
- 恵比寿コールセンター[2023年1月閉鎖] 開設
- 4月 静岡支社 沼津オフィス / 岐阜支社 多治見オフィス 開設 ● 新規事業開発部 金融事業室 東京IFAオフィス /
- 名古屋IFAオフィス / 大阪IFAオフィス / 福岡IFAオフィス 開設 ● 店舗事業部 FPコンサルティング室 名古屋オフィス / 大阪オフィス /
- マネードクタープレミア 東武池袋店 開店
- 5月● 新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
- 札幌支社 釧路オフィス 開設
- 東京中央支社 / 埼玉西支社 / 栃木支社 小山オフィス / 群馬支社 太田オフィス 開設
- 6月 店舗事業部 FPコンサルティング室 札幌オフィス 開設
- マネードクタープレミア 名古屋三越ラシック店 開店 7月 ● 札幌支社 苫小牧オフィス[旧:苫小牧支社]/
- 青山支社 沼津オフィス[旧:静岡支社 沼津オフィス]/ 盛岡支社 宮古オフィス / 仙台支社 登米オフィス /
- 和歌山支社 南紀田辺オフィス 開設 • マネードクタープレミア 天王寺ミオ店 開店
- 8月 青森支社 弘前オフィス / 新潟支社 長岡オフィス / 滋賀支社 彦根オフィス 開設
- 9月 東京証券取引所グロース市場上場



- マネードクタープレミア 福岡三越店 開店
- 第4回全国ロールプレイング大会 開催
- 10月 店舗事業部 FPコンサルティング室 岡山オフィス 開設
 - マネードクタープレミア 浦和パルコ店 / 町田東急ツインズ店 / 錦糸町パルコ店 開店
- 11月 マネードクター 大阪梅田ラウンジ 開設
- 大分支社 中津オフィス 開設
- **12月** 札幌IFAオフィス 開設
 - 秋田支社 由利本荘オフィス / 広島中央支社 / 広島支社 福山オフィス 開設

- 2月 マネードクタープレミア イーアスつくば店 開店
- 3月 新たに生命保険会社2社の取り扱いを開始 ● 福島支社 いわきオフィス 開設
- 4月 新たに生命保険会社3社の取り扱いを開始
- 宇都宮支社[旧:栃木支社 第二オフィス(旧:栃木支社第三オフィス)]/ 苫小牧支社 / 苫小牧支社 釧路オフィス / 千葉支社 成田オフィス / 福井支社 敦賀オフィス 開設
- マネードクタープレミア 札幌東急店 / 日比谷シャンテ店 開店

※2023年4月1日現在

会社概要

 [名 称] 株式会社F Pパートナー
 [設 立] 2009年12月
 [代表取締役社長] 黒木 勉

 [資本金] 18億9,400万円
 [TEL] 03-6801-5430
 [FAX] 03-6801-5385

[本社所在地]〒112-0004東京都文京区後楽1-5-3後楽国際ビルディング5F

役員一覧

取締役

[代表取締役社長] 黒木 勉

[専務取締役] 田中 克幸

[取締役]安達健二/桑原隆/齋藤巧/藤井喜博

常務執行役員

市勢 善浩 / 宇津木 和志

執行役員

浅田 裕二 / 伊東 伸一 / 岩水 忠実 / 大下 正樹 / 熊谷 周一郎 / 平田 文夫 / 西脇 康祥 / 丸山 明仁 / 宮本 佑一郎

監査役

太田 賢孝

社外取締役

井阪 喜浩 / 緒方 延泰 / 鈴木 正規 / 中川 真紀子

社外監査役

黒須 篤夫 / 桑原 麻美

※2023年4月現在

※2023年4月以降、取締役候補者1名(予定)を含みます。

コーポレートサイト / サービスサイト





株式会社F Pパートナー コーポレートサイト https://fpp.jp/





マネードクターサービスサイト https://fp-moneydoctor.com/