

つながる、
未来へ。

CORPORATE PROFILE 2024

FP Partner Inc.



株式会社FPパートナー
24065001T0151B / 5001-CP-2024年6月-V1

金融を、 もっと身近に、 楽しく。



株式会社FPパートナー



将来のお金のこと、あなたと一緒に考える
MONEY DOCTOR

[INDEX]

P.3 - 社長あいさつ / P.4 - 経営理念 / P.6 - FP Partner's Story / P.8 - FPパートナーについて /

P.10 - 事業・体制 / P.16 - 数字で見るFPパートナー / P.22 - FPパートナーの取り組み / P.26 - CSR・広報活動 /

P.28 - 沿革 / P.30 - 組織図 / P.31 - 会社情報



ご契約者さまをはじめ皆さまには、
日頃より株式会社FPパートナーをお引き立ていただき、
誠にありがとうございます。

当社は、平成21年12月(2009年12月)に「本来あるべき保険業=真にお客さま本位の保険募集業務に徹したい」という想いを持ってスタートしました。この志は本日まで一貫して変化することなく持ち続けております。

生命保険制度本来の素晴らしさを広めたい

もしも、ご家族の大黒柱に万が一のことがあれば遺されたご家族の生活、進学や人生そのものに大きな経済的影響を与えかねません。生命保険制度とは万が一、大事なご家族を失った悲しみの中でもご遺族が望む人生を力強く歩んでいただく経済的支援を目的として、ご契約者さま全員が拠出した保険料を保険金としてお届けする仕組みです。このように生命保険制度はその発足時から、すべてのご契約者さまがお互いに支え合う相互扶助の精神が生かされた素晴らしい制度です。こうした考え方に賛同した人が生命保険制度にご加入されると考えております。担当者はお客さまとご家族の一生涯を保障で守り、安心に満ちた豊かな人生の時間をお客さまと共有します。この関係こそ「本来あるべき保険営業の姿」だと私たちは考えます。

お客さまの現在の生活に安心と共に楽しみをお届けしたい

一方、ご契約者さまの現在の生活を充実させ楽しむことも大切なことだと考えています。保険は大事ですが、必要以上にたくさんの保障を持った結果、保険料負担が大きく日々の生活が窮屈になるような状況になってしまつては、お客さまの最善とは言えません。「万が一の経済的リスクには計画的に備えたい。しかし、数千種類ある保険商品は、十分な情報がないと商品選びが難しい」といったご相談を多くいただきました。

保険商品選びを共に考え、お客さまの最善を追求する姿勢

そうした中、私たちはお客さまのご意向をじっくりと聴くことから始め、満足のいく保障を手に入れていただくために、「保険会社を越えて」商品をご提案することで経済的リスクに対してご納得のいくコストで備える方法や選択肢をお客さまと共に確認・検討します。このようにしてお客さまの最善を追求することが私たちの使命であり、本来の保険営業の姿と考えます。

お客さまに「選ばれる人であること」—お客さまの保険を担当した者の責任—

お客さまの保険の必要性は一生涯続くのに、保険担当者が就業し続けることができない現実には矛盾を感じます。お客さまの一生をお守りする保険をご提案する者が自身の将来が不安では、真にお客さま本位の業務を果たすことはできないと考えます。お客さまに「一生の保険を安心して任せられる」と感じていただくために、保険担当者は日々研鑽し続け、常にお客さまに選ばれる「人」であるべきと考えます。

私たちの挑戦と意味

私たちの挑戦は、第一にお客さま本位の業務の実践を掲げ、「すべてはお客さまのために」から始まります。次に出会ったお客さまから一生涯安心できる保険相談のパートナーとして選ばれるために、当社社員がいきいきと一生涯にわたり働くことができる会社であることが大切です。そのためには、それに相応しい職場づくりに挑戦し続けることだと考えます。最後に、こうした私たちの挑戦が生命保険制度の本来の素晴らしさを広め、人々が安心して充実した生活を送ることができる社会の実現に通じると確信しております。

皆さまのおかげをもちまして現在、生命保険会社29社・損害保険会社15社の合計44社※さまの商品の取り扱いをしています。今後とも、確かな信頼をいただけるようにお客さま本位の業務を行ってまいりますので、引き続きご支援・ご愛顧賜りますようお願い申し上げます。

※2024年4月現在



株式会社FPパートナー
代表取締役社長 黒木 勉

私たちは『本来あるべき保険業』を追求し、
本気で取り組み、お客さまの大切な人生を
保険で守り続けます。

本来あるべき 保険営業の姿

保険商品の販売だけが保険営業の姿ではないと考えます。
担当者はお客さまとご家族の一生を保障で守り、
安心に満ちた豊かな人生の時間をお客さまと共有する。
この関係こそ「本来あるべき保険営業の姿」だと私たちは考えます。

お客さま 優先

私たちはこれまでお客さまの
全国47都道府県のあらゆる市区
私たちはこれ
「お客さまの保険相談のお役に

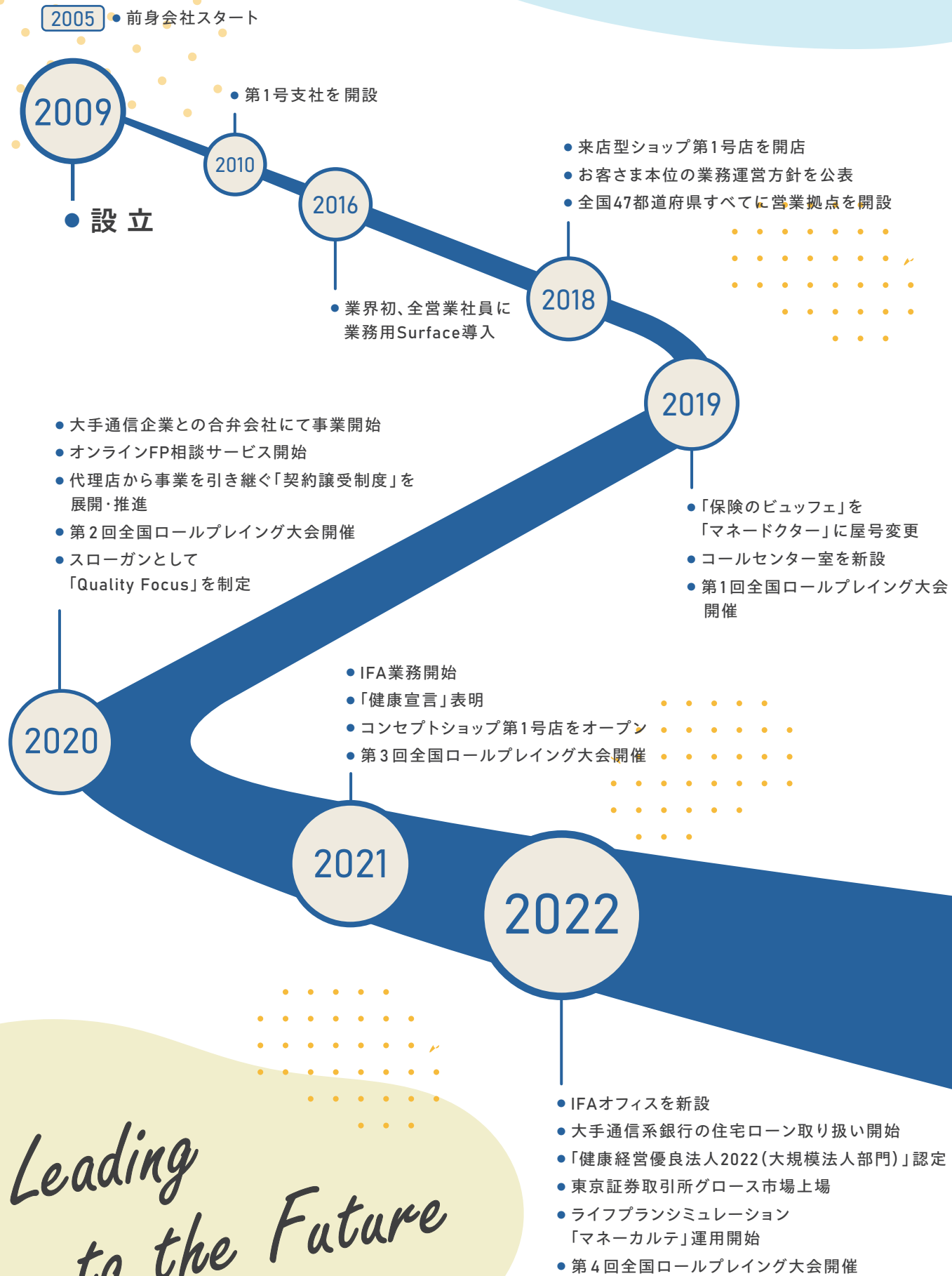
保険相談のご希望を受け、
町村を訪問してまいりました。
からも変わらずに
立つこと」に徹してまいります。

社員の質の向上

当社は社員を
「人としての魅力に溢れ、生涯を通じてお客さまの人生を守ることができる
高度な知識と技術を持った金融・保険のプロフェッショナル」に
育成します。

FP Partner's Story

2009 - 2024



Leading
to the Future

- 金融リテラシー向上のための研修業務委託に合意
- 幼児向け金融教育プログラム“社会体験版「おみせやさんごっこ」”をリリース
- 「健康経営優良法人2023(大規模法人部門)」認定
- 従業員持株会制度導入
- 和歌山県と家計改善支援事業において業務委託を締結
- 金融リテラシー向上を目的とした従業員向け「金融教育プログラム」トライアルを開始
- 住宅ローン比較オンラインサービス「モゲチェック」の案内開始
- FP相談をもっと便利に、「マネドクLINE」リリース
- 「マルチステークホルダー方針」策定
- 東京証券取引所プライム市場への上場市場区分変更
- 女性活躍推進企業「えるぼし認定」取得
- 「サステナビリティ基本方針」制定
- 損保オフィス新設
- 損害保険代理店との大型契約譲受
- IFAビジネスにて仲介する預かり資産残高が100億円突破
- 生命保険会社出資代理店の保険契約一部譲受
- 第5回全国ロールプレイング大会開催

- 当社初のM&A
- 金融教育プログラム「マネスク」本格始動
- 「生命保険乗合代理店 業務品質評価運営」の認定を取得
- 「健康経営優良法人2024(大規模法人部門)」認定

2023

2024

FPパートナーについて

FPパートナーの事業は、お客さまの安心で充実した一生の実現のために、お一人おひとりのご意向に沿う保険やその他金融サービスを適切に提供することです。私たちは、お客さまサービスとは「ご提案・販売後にお役に立てること」が大切だと考えます。

お客さまのライフサイクルに対応するために営業拠点を全国に展開し、あらゆる地域への保険・金融サービスの供給を目指しております。

私たちは、営業社員の適切な教育を実践しビジネスパートナーの皆さまと協調・共存を目指し、営業社員はお客さまとの信頼関係を構築してお客さまの最善を追求いたします。

当社の強み

- 全国のどこでも満足度の高いFP相談サービスを同一品質でご提供いたします。
- お客さまの大切な情報を確実に安全に守る仕組みを構築いたします。
- システムの自社開発により、「お客さまの利便性」を追求し続けます。
- 社員教育のための専門部門を持ち、金融知識・スキル向上に努めています。

私たちは“Prime-Quality”を目指します。

FPパートナーのサービスについて

FP相談

お客さまのご意向に沿った生命保険・損害保険のご相談対応

- **家計相談・教育資金・住宅ローン**
レジャー / 住宅購入・建替え・売却 / クルマ購入 / 光熱費・スマホ代 / 趣味 / お子さま教育費準備
 - **資産形成・相続対策**
投資信託・外貨保険などの活用 / 金銭信託・遺言信託 / 老後生活資金準備
 - **お客さまWebアンケート実施**
 - **アフターサービス**
新商品のご案内 / ご契約内容の照会 / ご結婚・ご転勤など / ライフイベントの変化に応じたお手伝い
- お客さまのライフスタイルの変化に合わせて継続的にサポートいたします。

当社のファイナンシャルプランナー（FP）について

当社に所属するファイナンシャルプランナー（FP）は生命保険・損害保険募集人資格を保有しており、お客さまのご意向に沿った保険商品の販売が可能です。また、国家資格であるファイナンシャルプランナー資格をはじめとして、相続診断士、住宅ローンアドバイザーなど「生活とお金」に関連した資格を取得しております。

よってお客さまには、保険商品のご提案に加えてお客さまとご家族の一生にわたるライフイベントへの備えや疑問点へのアドバイス、将来のご家庭のキャッシュフロー診断、お子さまの教育資金の準備や住宅ローンに関する相談など幅広くご相談いただけます。

経済・金融の進歩の速さに伴い、事前の対処とその判断の重要性が高まっていると考えます。

こうした環境を背景に、当社のFPは常にプロとしての知識の習得・情報の収集・自己研鑽を行い、お客さまの最善を追求し利益を実現するお手伝いをいたします。



当社サービス「マネードクター」について

マネードクターは、保険相談・家計相談・貯蓄方法・相続対策・教育資金の準備方法など、お金に関するあらゆることをファイナンシャルプランナー（FP）に無料で相談できるサービスです。

「マネードクター」サービス名の由来

ひと口にお金と言っても、生活費・教育費・税金・年金・相続・投資……多くの種類があります。そうした様々なお金と上手に付き合うには、まずは一生にわたるキャッシュフロー表の作成や支出イベントの資金計画などが必要だと考えます。お客さまお一人おひとりのすぐ身近に、お金の課題に親身になって相談を聴いてくれる専門家がいたらどんなに心強いことでしょう。私たちはお客さまにとって、お金（＝マネー）について気軽に相談できるかかりつけのお医者さん（＝ドクター）のような頼れる存在でありたい。お客さまの望む生活、素晴らしいと思える人生を、生きる姿を見つめて応援する役割でありたい。そうした想いを込めて「マネードクター」といたしました。



将来のお金のこと、あなたと一緒に考える
MONEY DOCTOR

お客さまの豊かで 安心な一生涯をサポートします。

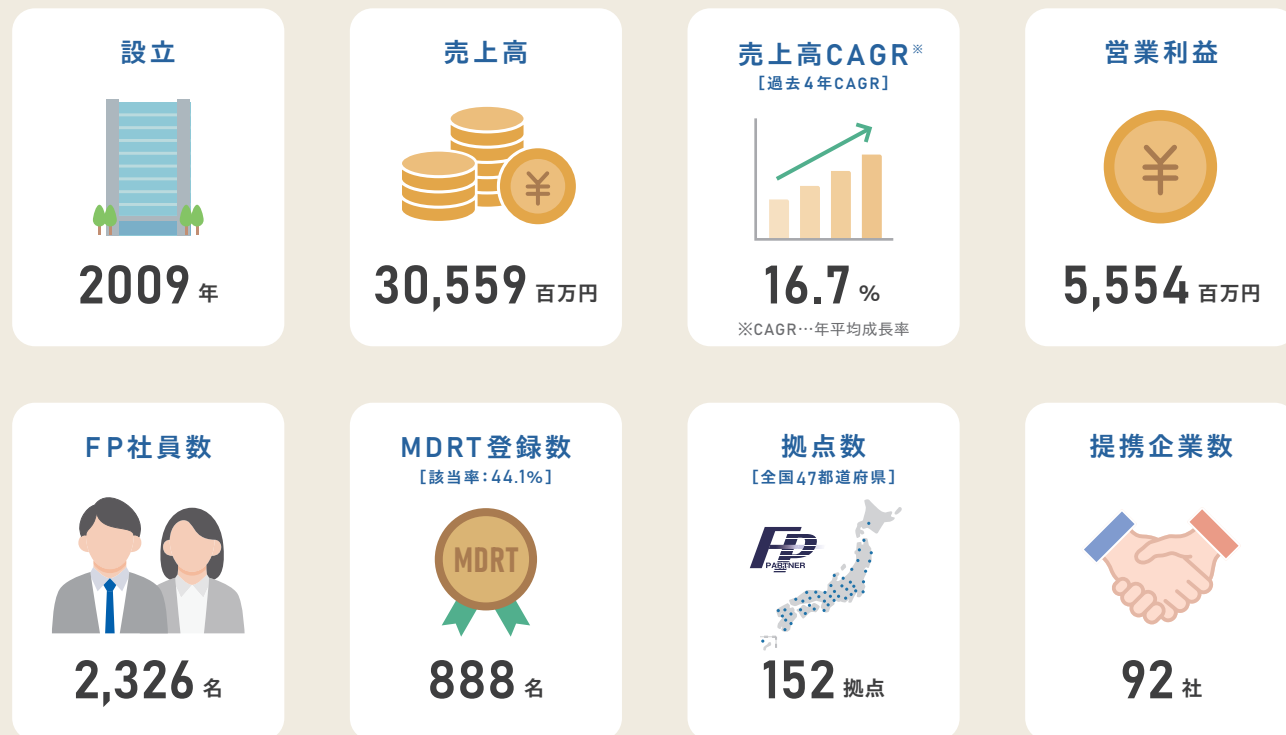
マネードクターは例えるなら「お金のかかりつけ医」。保険だけではなく、お客さまの一生にわたるライフイベントの備えや課題解決のご提案、将来のキャッシュフロー表の作成といったライフプランニングから教育費準備や住宅ローンに関するご相談など幅広くご相談いただけます。

ご意向把握 → ヒアリング → 一緒に検討 → 解決 → 全体最適へ



事業・体制

FPパートナー概要・業績ハイライト[2023年11月期]

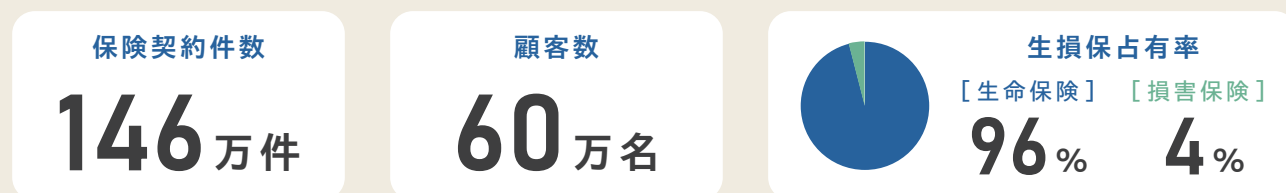


事業について

[お客さまとのお縁のきっかけのルート]



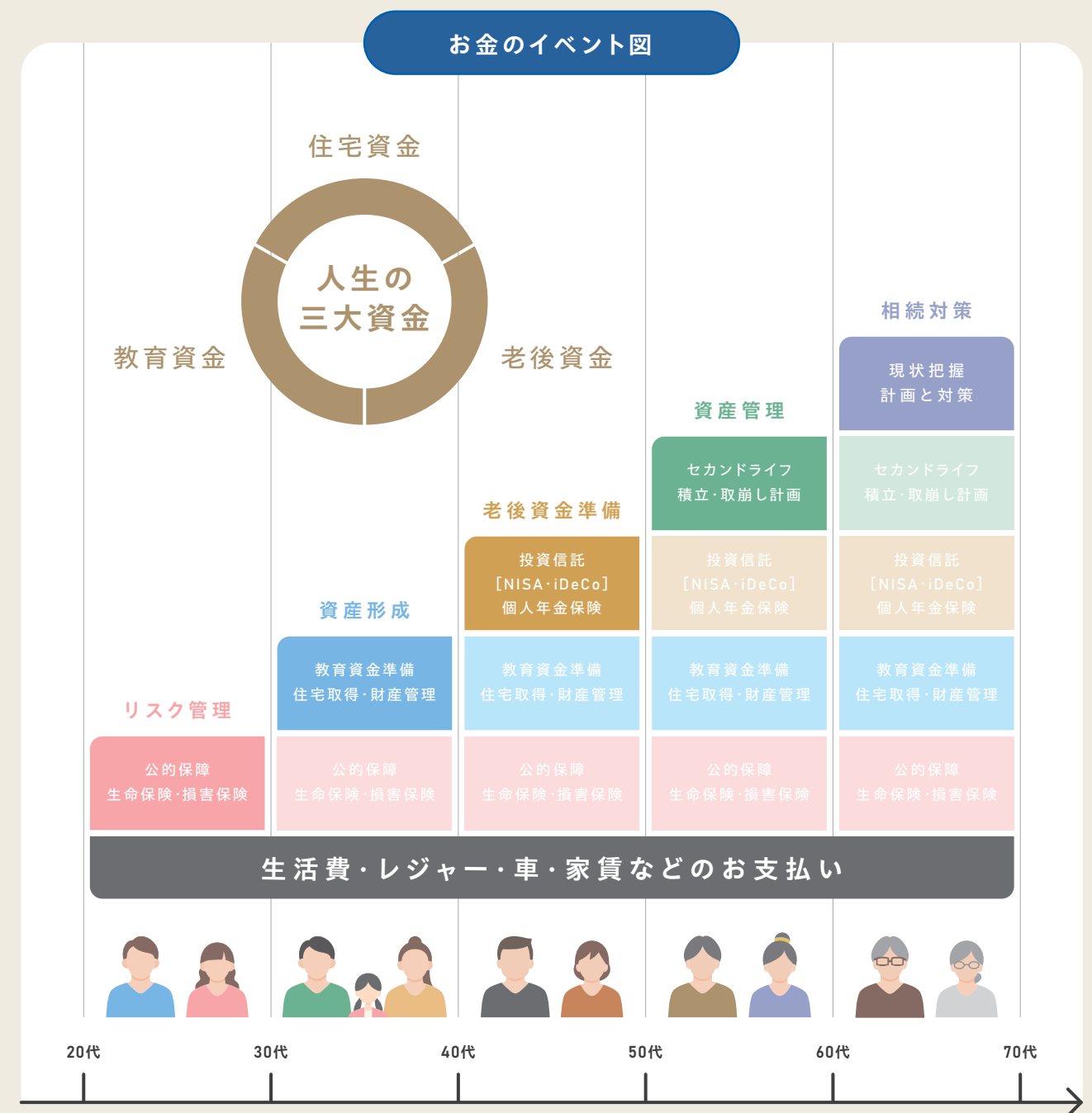
訪問販売型FP相談(保険募集)の現状



※P.10の数値は2023年11月時点の内容を掲載しています。

事業コンセプト

年代ごとに変化するお金の課題とイベントについて、
FPならではの視点から最適なファイナンシャルプランニングを提供いたします。



提携先企業について

ビジネスパートナーに選ばれる理由

1 営業拠点

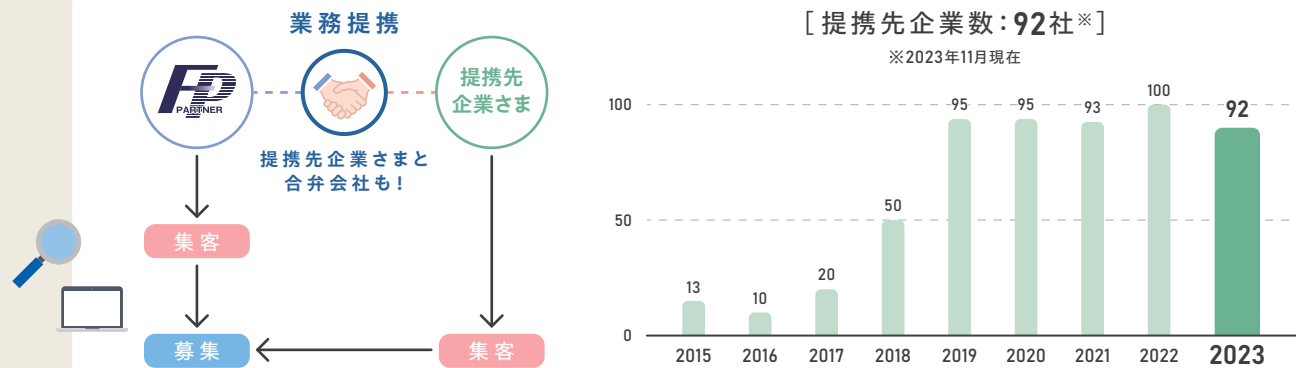
全国47都道府県に展開している
営業拠点(8統括部体制)※
※2023年11月期

2 営業品質

FP資格保有率98.7%※で品質が
確保された営業社員
※2023年11月期

3 営業統制

定期的な
コンプライアンス教育の実施、
法令遵守体制



92社の企業さまに「マネードクター」の想いにご賛同いただき、大手電力会社・クレジットカード会社・大規模小売店など様々な業種の企業さまと業務提携をしております。また、大手通信企業のグループと当社が提携し、合併会社を設立いたしました。「保険やお金について相談したい」けれど「誰に連絡してよいかわからない」といったお客さまの声にお応えするため、当社は提携先企業さまのご協力の下、多くのお客さまにすでになじみのある企業さまの新たなサービスのカタチとして、「マネードクターFP相談」をご提供しております。今後も提携先企業さまの数を拡大し、より多くのお客さまのご安心につなげます。

取扱保険会社 44社 ※2024年4月現在

生命保険[29社] ※五十音順

- あ — アクサ生命保険 / 朝日生命保険 / アフラック生命保険 / SBI生命保険 / エヌエヌ生命保険 / FWD生命保険 / オリックス生命保険
- さ — ジブラルタ生命保険 / 住友生命保険 / ソニー生命保険 / SOMPOひまわり生命保険
- た — 第一生命保険 / 第一フロンティア生命保険 / 大樹生命保険 / チューリッヒ生命保険 / 東京海上日動あんしん生命保険
- な — なないろ生命保険 / ニッセイ・ウェルス生命保険 / 日本生命保険 / ネオファースト生命保険
- は — はなさく生命保険 / 富国生命保険
- ま — マニウライフ生命保険 / 三井住友海上あいおい生命保険 / 明治安田生命保険 / メットライフ生命保険 / メディケア生命保険
- ら — ライフネット生命保険 / 楽天生命保険

損害保険[15社] ※五十音順

- あ — あいおいニッセイ同和損害保険 / アクサ損害保険 / イーデザイン損害保険 / AIG損害保険 / SBI損害保険
- さ — セコム損害保険 / ソニー損害保険 / 損害保険ジャパン / SOMPOダイレクト損害保険
- た — Chubb損害保険 / 東京海上日動火災保険
- な — 日新火災海上保険
- ま — 三井住友海上火災保険 / 三井ダイレクト損害保険
- ら — 楽天損害保険

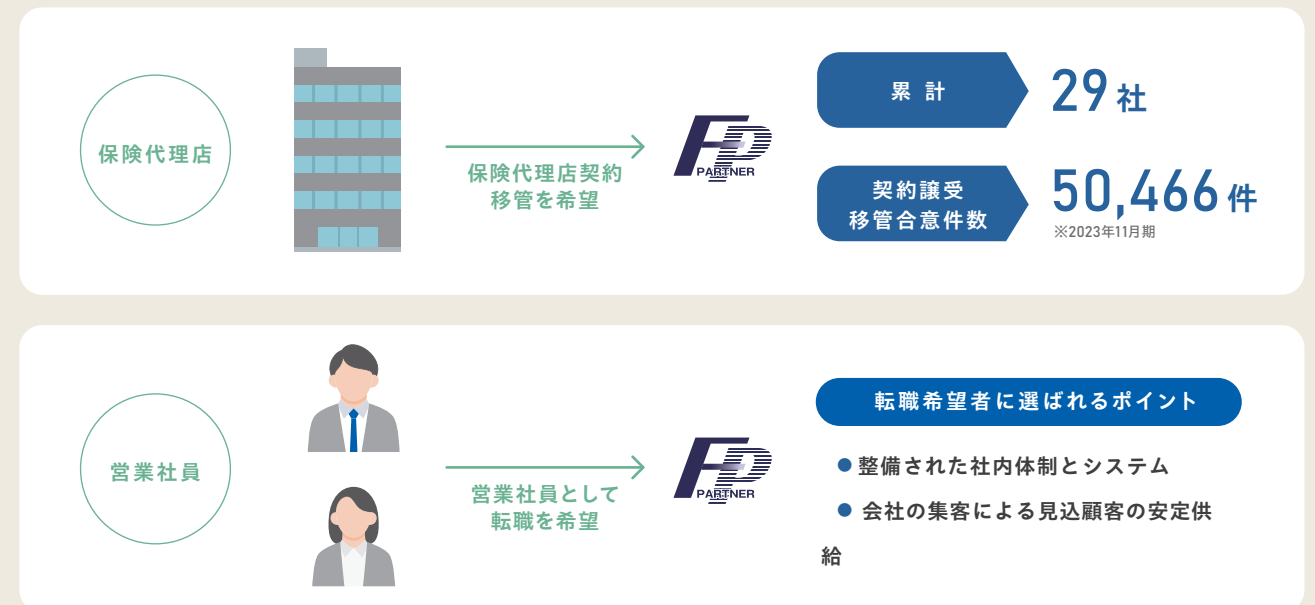
金融商品取引業者 3社 ※2024年4月現在

所属金融商品取引業者[3社] ※五十音順

- あ — SBI証券
- は — PWM日本証券
- ら — 楽天証券

契約譲受と営業社員採用

本業回帰や業種転換、廃業などにより、契約移管先や従業員の転職先として当社が選ばれています。



お客さまへのサービスに必要なこと



仕組み

社員の全国地元採用・転勤なし

体制

お客さまの生活の変化をとらえて適時に対応

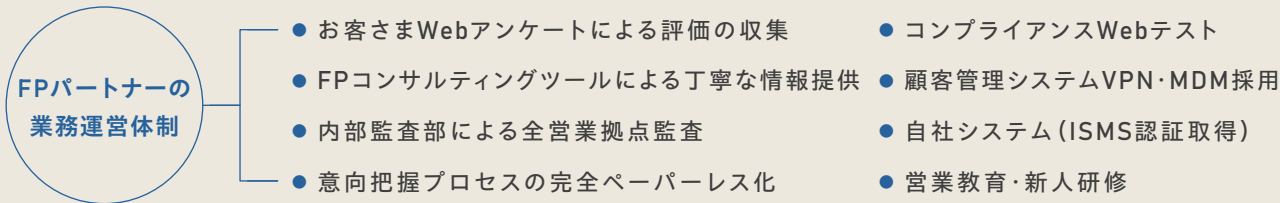
サービスバリエーション

- 生損保販売
- 住宅ローン相談
- 相続対策
- 家計相談
- 資産形成(投資信託)※

※一部地域 ※順次拡大予定

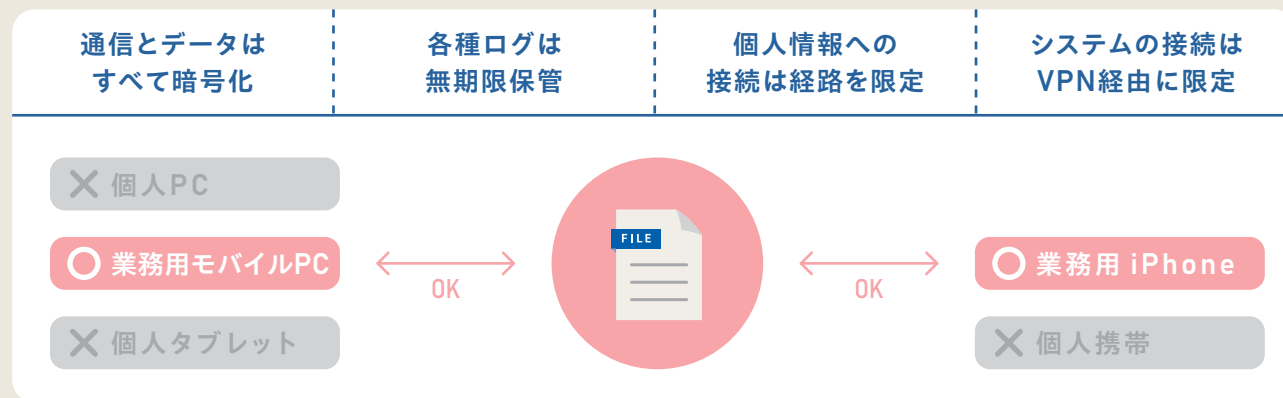
業務運営体制

体制の整備 「お客さま本位の業務運営」の体制を整え、業務品質を向上



顧客情報管理は厳重に

顧客データは、VPN環境で安全に使用



顧客情報管理体制

VPN [Virtual - Private - Network]・MDM [Mobile - Device - Management] の導入

私たちは、お客さまの大切な情報を漏えいなどの脅威から守る責務を果たします。こうしたリスクへの対策として2019年7月よりVPN (仮想専用線) やMDM (端末管理システム) を導入し24時間365日、安心・安全な顧客情報管理体制を構築いたしました。

ISMS [Information - Security - Management - System]

当社は、経営企画部システム課において情報セキュリティマネジメントシステム (ISMS) の国際規格である「ISO / IEC27001:2013」およびその国内規格である「JIS Q27001:2014」の認証を取得いたしました。(取得日:2019年11月1日) 認証番号:IS714314



IS714314 / ISO27001

ビジネスチャット LINEWORKS の導入

お客さまの利便性向上を図るため、幅広い世代で活用されているLINEと連携可能なLINEWORKSを導入いたしました。また、社員間での連絡手段としてもLINEWORKSを活用し、業務効率化や社内コミュニケーションの活性化を目指しております。

業務用 iPhone の貸与

営業端末として営業社員へiPhoneを貸与し、iPhoneとモバイルPC (Surfaceなど) で業務の一元管理を実現しています。

AWS [アマゾンウェブサービス] の採用

自社システムは全て信頼度の高いAWS上で運用しています。

プライバシーマーク

私たちは、個人情報の適切な取り扱いを行う事業所にのみ許可される「プライバシーマーク」の付与認定を受けています。



お客さま本位の業務運営

業務品質評価

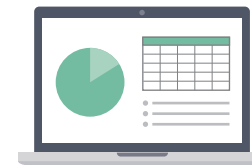
当社は、生命保険協会を運営主体とする生命保険乗合代理店業務品質評価の認定代理店です

生命保険協会は、生命保険乗合代理店を4つの視点 (契約時の適切な対応・充実したアフターフォロー・適切な個人情報管理・健全な経営・企業活動) で調査・評価し、「業務品質評価基準」の基本項目をすべて達成した代理店を「認定代理店」として公表しています。



FPツール [マネーカルテ]

ツールを使用した
キャッシュフロー表作成の習得



FPツール「マネーカルテ」による
ファイナンシャルプランニング

保険相談申込 >> 即時予約完了

保険相談を担当するFPは
「自動マッチングシステム」により選定

ご希望の日時・場所

対応可能エリア・
スケジュール



[お客さま]



[全FP社員]

サービスバリエーション

モゲチェック

全国どこでも住宅ローンの比較・検討が可能に

希望に合う住宅ローン選択のサポートとして、モゲチェックの活用により、お客さまが店舗に訪れることなく場所を選ばず全国主要銀行の住宅ローンを比較・検討することが可能です。



※「モゲチェック」は株式会社MFSが運営する、オンラインで取扱商品の中から最適な住宅ローンを提案する無料の住宅ローン比較サービスです。
※2023年7月1日、株式会社MFSと住宅ローン比較サービスにおいて業務提携を結んでおります。

マネスク※

企業に所属する従業員向けの金融教育プログラム

将来設計 (ライフプラン) や理想とするライフスタイルを自身で考え、それに応じた金融商品選択を行えるよう一人ひとりの学びに寄り添いながらサポートするサービスです。



※MONEY SCHOOLの略称。(商標登録申請中)



数字で見るFPパートナー

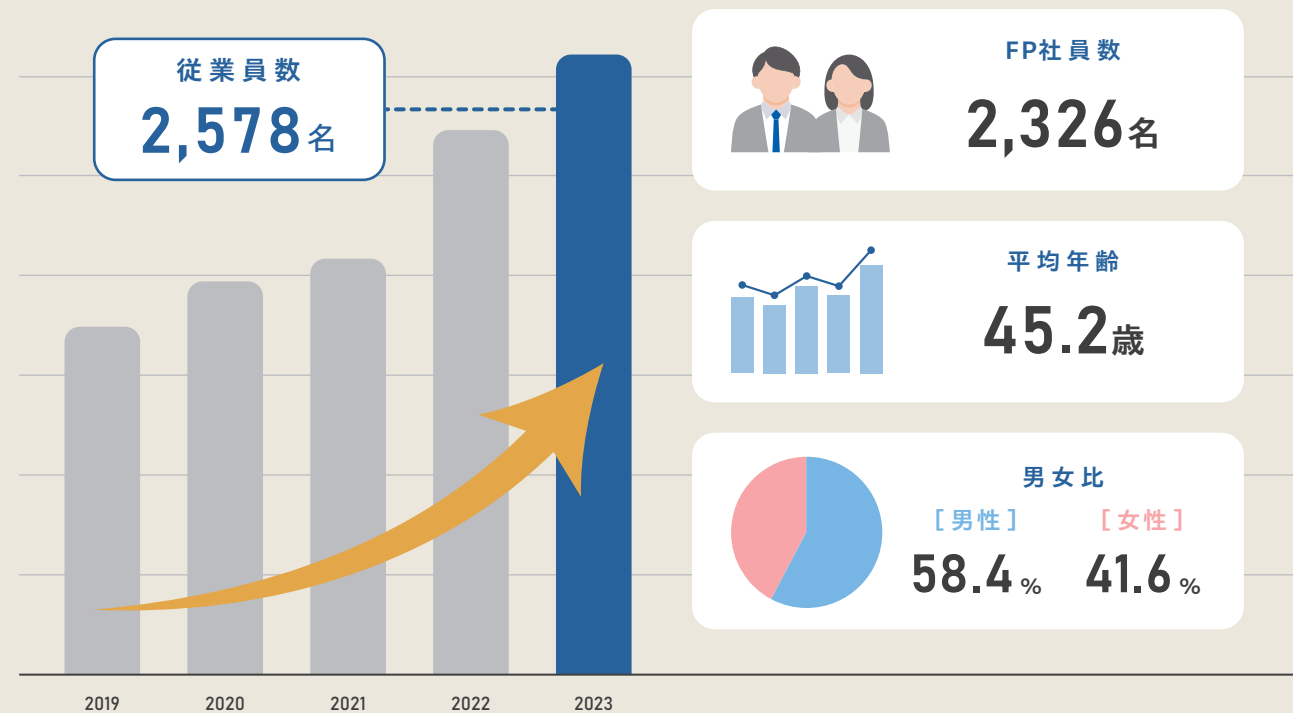
私たちの取り組み結果を各種数字でご紹介いたします。

お客さまのご都合に合わせて自由に安心してご相談いただけるFP相談サービスは、多くのご満足の評価をいただいております。その結果、創業以来、14年間で約60万名のお客さまの大事な保険を任せていただいております、契約件数は約146万件となりました。

誠にありがとうございます。

今後もご満足いただけるアフターサービスを実践し、常にお客さまのご評価を私たちの業務の起点として、お客さまの安心とご満足と共に進んでまいります。

また、お客さまに安心・信頼をいただくために私たちは保険のプロとして常に研鑽をする必要があると考えております。



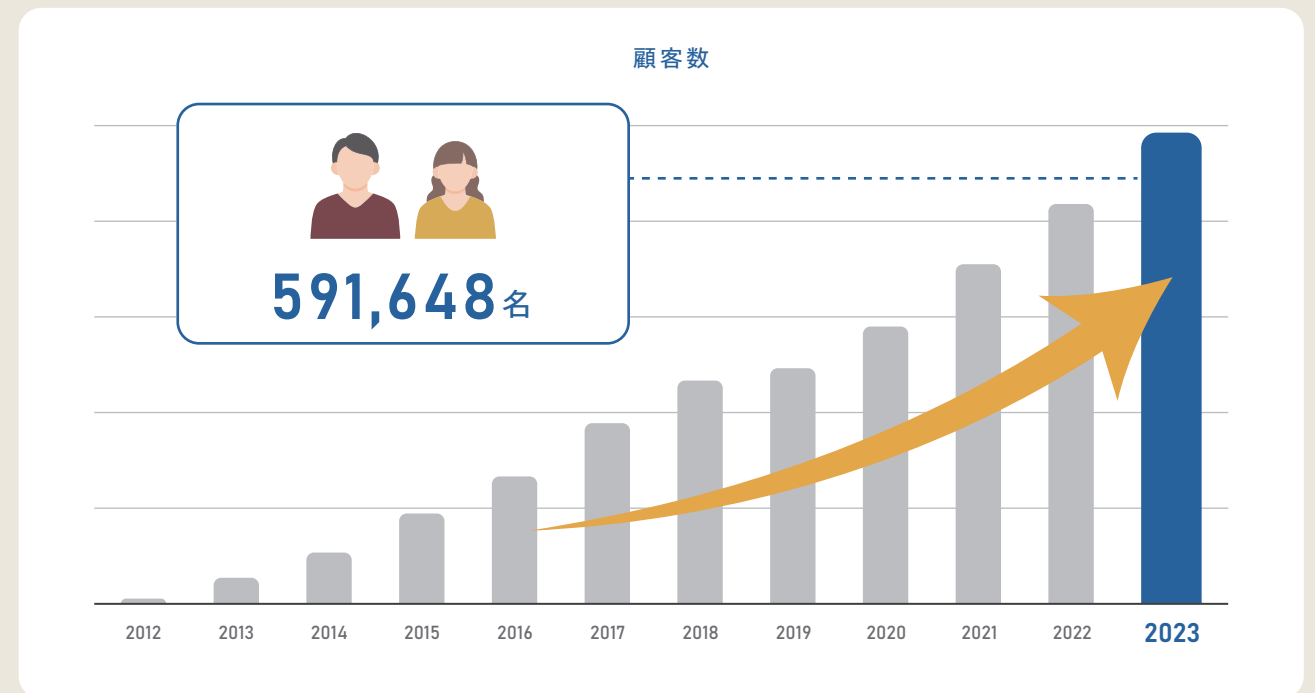
保険契約件数

1,457,018件

お取り扱いさせていただいた保険契約件数は前年より23万件増加し、創業以来では累計件数は約146万件となりました。

毎日、全国2,326名のFP社員が確かなコンサルティングを通じてお客さまのご意向に沿った保険商品のご提案をお届けしております。

保有契約件数はお客さまの私たちへの期待の大きさ、信頼の証と考えます。



年間新契約件数

23万件

新契約年換算保険料

307億円

保有契約年換算保険料

1,710億円

創業以来、保有契約年換算保険料は保有契約件数同様に毎年順調に増えております。

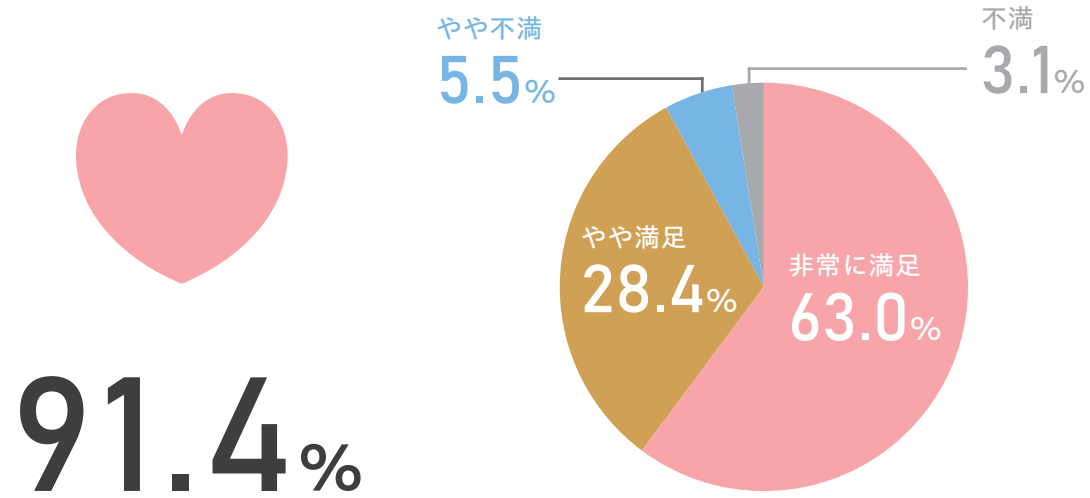


当社ではお客さまのFP相談サービスのエントリー方法として、初めてのお客さまでも安心して相談いただけることをモットーにWebやLINE申込み、提携先企業さまを通じてスピーディで簡単な複数の申込みスタイルをご案内しております。相談時間はもちろん、ご自宅・ご近所のカフェや当社相談ブースなど相談場所を自由に設定することが可能です。年間約27万件の新規相談申込みは、営業日ベースにすると、1日あたり約1,100件となります。毎日、全国各地でFP相談サービスを提供しております。



※P.16～17ページの数値は2023年11月末現在の内容を掲載しています。

お客さま満足度



※当社アンケート結果2022年12月～2023年11月に対象者12,135名に対してWeb上で実施した、有効回答数2,027件(回答率16.7%)のアンケート結果に基づきます。

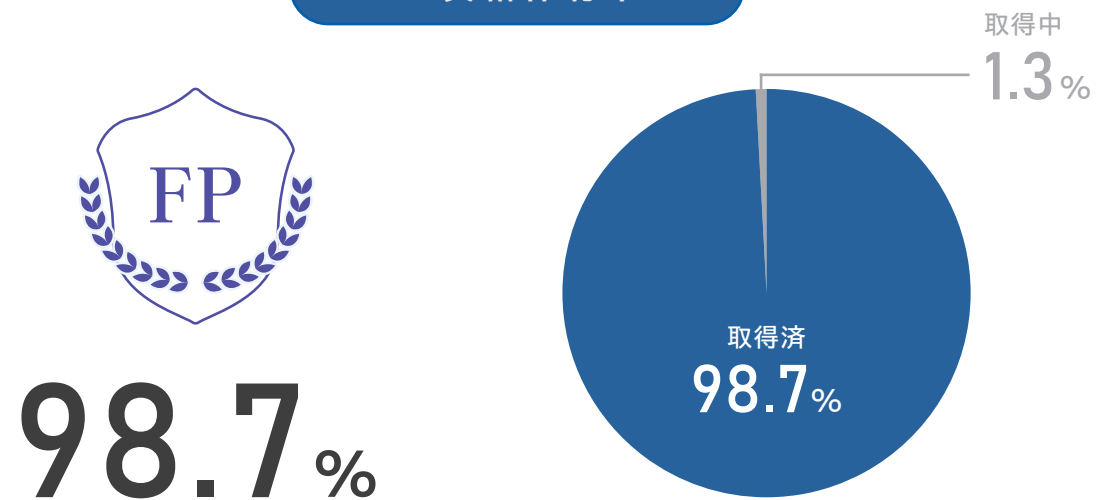
就職・結婚・出産・教育費・マイホーム購入・老後の備えなど、将来必要なお金は、年齢や家族構成などライフステージによって常に変化するものです。

おかげさまで多くのお客さまから当社のサービスを評価いただいております。

身近な家計のことから保険相談、将来の資産運用まで、一つひとつ丁寧に、あらゆるお金の悩みに幅広くサポートいたします。



FP資格保有率



※2023年11月期 FP資格保有者数1,680名(入社1年未満の者を除く) ※数値は日本FP協会・金融財政事情研究会が実施するFP資格試験年度(4月～3月実施)結果です。

国家資格であるファイナンシャル・プランニング技能士をはじめ、常に最新の知識とスキルを学び、AFPやCFP®資格取得に取り組んでおります。



MDRTとは

1927年に発足したMillion Dollar Round Table (MDRT) は、卓越した生命保険・金融プロフェッショナルの組織です。世界中の生命保険および金融サービスの専門家が所属するグローバルな独立した組織として、500社、70カ国で会員が活躍しています。MDRT会員は、卓越した専門知識、厳格な倫理的行動、優れた顧客サービスを提供しています。また、生命保険および金融サービス事業における最高水準として世界中で認知されています。(2024年4月現在 / MDRT日本会HPより)

2024年度MDRT会員数



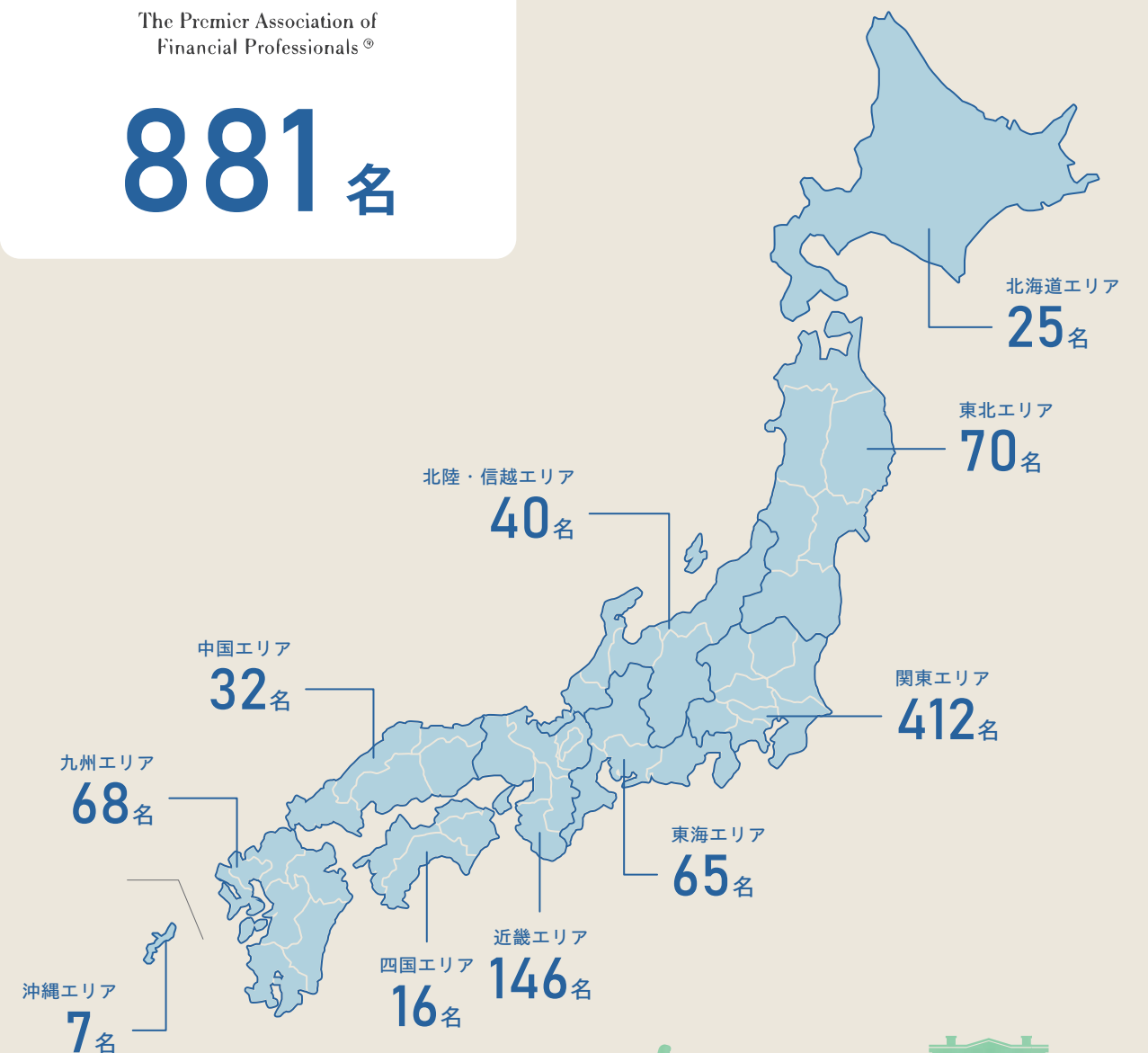
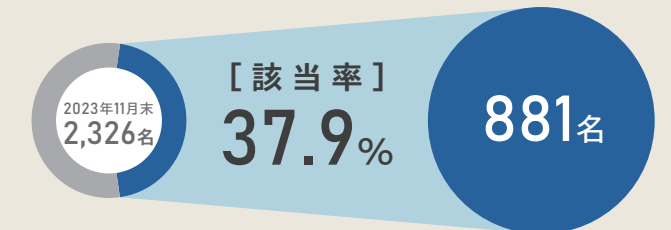
MDRT

The Premier Association of Financial Professionals®

881名

[当社の営業社員数]

[当社のMDRT登録者数]



知識豊富で頼れるFPが
全国でFP相談サービスを提供中

[拠点数]
全国に
163
拠点

北海道エリア

- 函館 — 函館支社
- 苫小牧/釧路 — 苫小牧支社 / 苫小牧支社 釧路オフィス
- 札幌 — 札幌支社 IFA / 東北海道コンサルティング支社 札幌オフィス / マネードクタープレミア 札幌東急店 IFA
- 旭川 — 旭川支社

東北エリア

- 青森 — 青森支社 IFA / 青森支社 八戸オフィス / 青森支社 むつオフィス / 青森支社 弘前オフィス
- 岩手 — 盛岡支社 IFA / 盛岡支社 宮古オフィス
- 宮城 — 仙台中央支社 / 仙台支社 IFA / 仙台支社 登米オフィス / 東北海道コンサルティング支社 / マネードクタープレミア ララガーデン長町店 IFA
- 秋田 — 秋田支社 IFA / 能代支社 / 能代支社 由利本荘オフィス
- 山形 — 山形支社
- 福島 — 福島支社 / 福島支社 福島オフィス / いわき支社

関東エリア

- 茨城 — 茨城支社 IFA / 茨城支社 水戸オフィス / マネードクタープレミア イーアスつくば店 IFA
- 栃木 — 宇都宮支社 / 宇都宮支社 那須オフィス / 栃木支社 / 栃木支社 小山オフィス
- 群馬 — 群馬支社 IFA / 群馬支社 太田オフィス
- 埼玉 — さいたま支社 IFA / さいたま中央支社 / 川越支社 / 埼玉西支社 / 銀座支社 秩父オフィス / マネードクタープレミア 浦和バルコ店 IFA

店舗 IFA IFAオフィス併設 ※2024年6月1日現在(本社、コールセンター、ラウンジを除く)

- 千葉 — 千葉支社 IFA / 千葉支社 成田オフィス / 京葉支社 / 柏支社 IFA
- 東京 — 秋葉原支社 / 池袋支社 / 東京中央支社 / 渋谷支社 / 日本橋支社 / 赤坂支社 / 品川支社 / 銀座支社 / 四谷支社 / 四谷支社 代々木オフィス / 丸の内支社 / 恵比寿支社 / 神田支社 / 東関東支社 / 青山支社 / 青山支社 第二オフィス / 新宿支社 / 吉祥寺支社 IFA / 立川支社 / 立川支社 八王子オフィス / 秋葉原IFAオフィス / 神田IFAオフィス / 水道橋IFAオフィス / 東京IFAオフィス / 東京損保オフィス / 関東第一コンサルティング支社 IFA / 関東第二コンサルティング支社 IFA / マネードクタープレミア 日比谷シャンテ店 IFA / マネードクタープレミア コレド日本橋店 IFA / マネードクタープレミア ららテラスHARUMI FLAG店 / マネードクタープレミア 北千住マルイ店 / マネードクタープレミア 錦糸町バルコ店 IFA / マネードクタープレミア 渋谷サクラステージ店 / マネードクタープレミア 自由が丘店 IFA / マネードクタープレミア 東武池袋店 IFA / マネードクタープレミア 吉祥寺バルコ店 IFA / マネードクタープレミア 町田東急ツインズ店 IFA / マネードクター 亀有店

- 神奈川 — 横浜支社 IFA / みなとみらい支社 / 神奈川支社 / 湘南支社 IFA / マネードクタープレミア アトレ川崎店 / マネードクタープレミア 横浜ランドマークプラザ店 IFA / マネードクタープレミア 東急百貨店たまプラーザ店 / マネードクター 大船店

- 山梨 — 山梨支社

北陸・信越エリア

- 新潟 — 新潟支社 IFA / 新潟支社 長岡オフィス / 新潟支社 新発田オフィス
- 富山 — 富山支社
- 石川 — 金沢支社
- 福井 — 福井支社 / 福井支社 敦賀オフィス
- 長野 — 長野支社 IFA / 松本支社

東海エリア

- 岐阜 — 岐阜支社 IFA / 岐阜支社 高山オフィス / 岐阜支社 多治見オフィス
- 静岡 — 静岡支社 IFA / 静岡支社 富士オフィス / 浜松支社 / 青山支社 沼津オフィス
- 愛知 — 愛知支社 IFA / 名古屋支社 / 名古屋中央支社 / 浜松支社 豊橋オフィス / 中部コンサルティング支社 / マネードクタープレミア 大名古屋ビルディング店 / マネードクタープレミア イオンモール大高店 / マネードクタープレミア 名古屋三越ラシック店 IFA / マネードクタープレミア イオンモールナゴヤドーム前店
- 三重 — 三重支社 / 三重支社 四日市オフィス

近畿エリア

- 滋賀 — 滋賀支社 IFA / 滋賀支社 彦根オフィス
- 京都 — 京都支社
- 大阪 — 梅田支社 / 大阪支社 / 大阪中央支社 / 大阪IFAオフィス / 関西コンサルティング支社 / マネードクタープレミア 天王寺ミオ店 IFA / マネードクタープレミア イオンモール堺北花田店 / 神戸支社 IFA / 三宮支社 IFA / 姫路中央支社 / 姫路支社 IFA / マネードクタープレミア 神戸三宮店
- 兵庫 — 神戸支社 IFA / 三宮支社 IFA / 姫路中央支社 / 姫路支社 IFA / マネードクタープレミア 神戸三宮店
- 奈良 — 奈良支社 IFA
- 和歌山 — 和歌山支社 IFA / 和歌山支社 南紀田辺オフィス

中国エリア

- 鳥取 — 鳥取支社
- 島根 — 松江支社
- 岡山 — 岡山支社 IFA / 中四国九州コンサルティング支社 岡山オフィス / マネードクタープレミア アリオ倉敷店
- 広島 — 広島支社 IFA / 広島支社 福山オフィス IFA / 広島中央支社
- 山口 — 山口支社 IFA

四国エリア

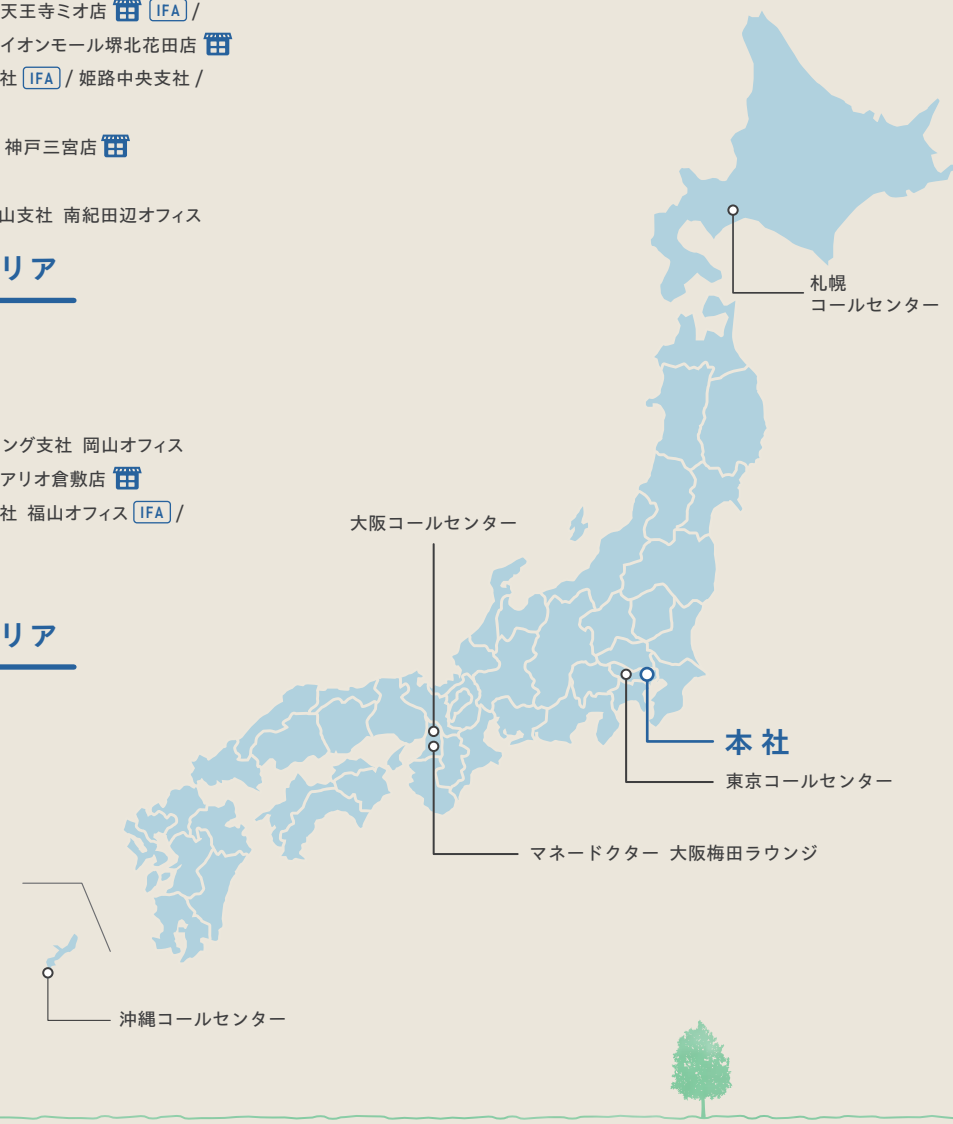
- 徳島 — 徳島支社
- 香川 — 高松支社
- 愛媛 — 松山支社
- 高知 — 高知支社

九州エリア

- 福岡 — 北九州支社 IFA / 福岡支社 IFA / 博多支社 / 博多支社 八幡オフィス / 久留米支社 / 博多IFAオフィス / 北九州損保オフィス / 中四国九州コンサルティング支社 / マネードクタープレミア 福岡三越店 IFA / マネードクタープレミア マークイズ福岡ももち店
- 佐賀 — 佐賀支社 IFA
- 長崎 — 長崎支社 / 長崎支社 佐世保オフィス
- 熊本 — 熊本支社 IFA
- 大分 — 大分支社 IFA / 大分支社 中津オフィス
- 宮崎 — 宮崎支社
- 鹿児島 — 鹿児島支社

沖縄エリア

- 沖縄 — 沖縄支社





FPパートナーの取り組み

ロールプレイング大会

実践形式で精度をより高める

当社では、全営業社員を対象とした実践形式のロールプレイング大会を、お客さま満足度の向上・お客さま本位の商品販売の一層の徹底とスキル向上のため、研修のひとつとして毎年テーマを掲げて実施しております。

その目的は、保険販売の公共性を十分に認識し、法令や業務上の諸規則等を遵守すること、健全かつ適切な業務運営によりお客さまからの信頼を確立できるようにすることです。また、お客さま本位の業務運営を実現し、お客さま満足度向上に必要不可欠である営業社員全員の接客スキル向上を図ります。

大会後は、上位者のロールプレイング内容を模範演技とし、全営業社員がいつでも閲覧できるよう社内サイトに公開することで研修や自己研鑽に活用しています。

受賞者は、お客さま対応の質・身だしなみ・話し方・内容のわかりやすさ・コミュニケーション力など、総合的に評価を受け、表彰状と特別社章が授与されます。 ※2019年11月期より大会開催



胸に輝く特別社章が
模範社員としての証です。



マナーマイスター認定制度

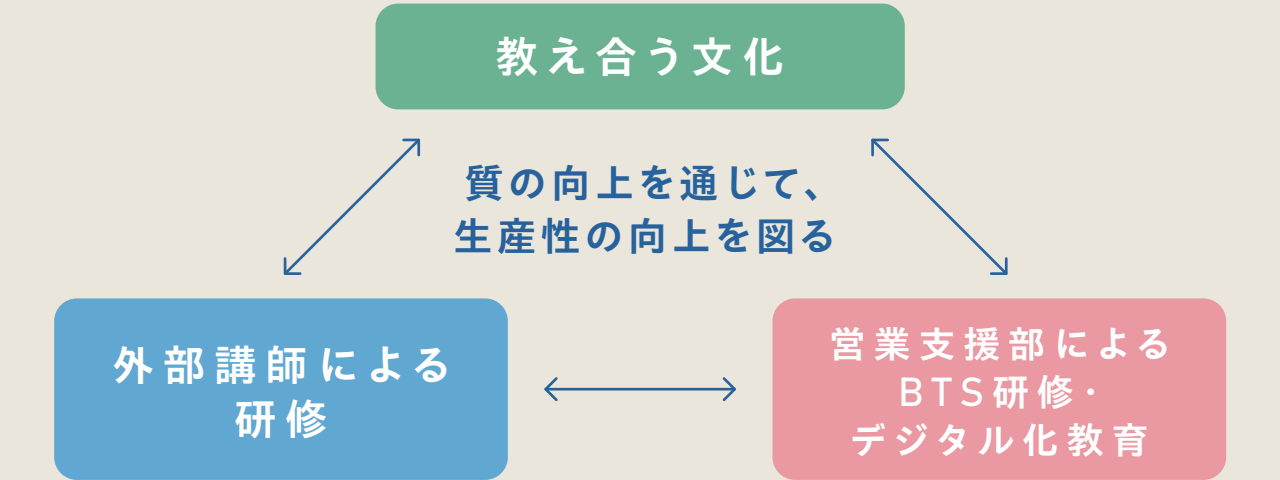
お客さまの満足度向上のために

FP相談サービスを体験されたお客さまに満足度アンケートを実施し、年間を通じてお客さま対応や販売姿勢について好評価の多かった社員を「マナーマイスター」として表彰しています。

表彰社員は今後も社員の模範としてお客さまの満足を実現する活動を続けます。こうした好評価について、全社員が「お客さまの満足とは何か」を考え、学び、業務品質のレベルアップの機会としています。 ※2017年11月期より実施



教育・研修



※BTSは[Basic-Training-School]の略称で、FP社員(新入社員)向け入社時研修です。

奨励金制度

当社では、FP資格の取得推進に取り組んでおり、FPの頂点とも言える世界で信頼されるCFP®資格や、1級ファイナンシャル・プランニング技能士の取得を目指すための奨励金制度を設けております。



社員の健康と働きがい

健康経営

健康経営に取り組む 企業に認定

当社では、社員一人ひとりが健康で豊かな社会生活を送り、お客さまとご家族さまの一生涯を守るとともに、会社の成長を支える社員とご家族の心身の健康維持・増進活動を積極的に支援する「健康経営」に取り組んでいます。

従業員の健康管理・健康保持、増進

取り組み例

- セルフケア研修やラインケア研修の実施などのメンタルヘルス対策
- 全国の事業所でストレスチェックを実施
- 健康に関するオンデマンドセミナーの実施

【えるばし認定】取得

仕事と生活のバランス改善、正社員登用によるキャリアアップ、女性の継続就業率の向上など、多様な人財が仕事と家庭を両立しながら能力を十分に発揮できる会社を目指し、女性が活躍できる環境づくりに取り組んでいます。

テレワーク職

多様な働き方・活躍の場があります。(内勤社員に適用)

働き方指標

業務効率の向上にプラスとなるように社員の能力がより発揮されやすい環境を整備し、社員一人ひとりがワークライフバランスに応じた働き方ができるよう、健全な職場環境づくりに取り組んでいます。

有給休暇取得率

【FP社員】

103.2%

【内勤社員】

90.6%



ひと月当たりの平均残業時間

【FP社員】

2.8h

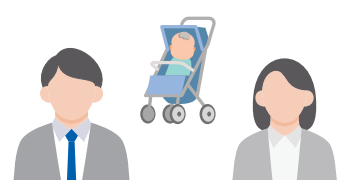
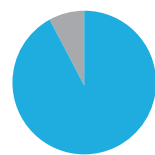
【内勤社員】

11.7h



育児休業取得者の復職率

77.8%



※有給休暇取得率は、取得日数÷付与日数を掲載しています。

※ひと月当たりの平均残業時間は、年間残業平均人数(年間対象人数÷12か月)/年間残業時間合計を掲載しています。

※育児休業取得者の復職率は、対象期間1年間の出産者のうち育休からの復職者/対象期間1年間の出産者のうち育休から復職予定者(対象期間:2022年12月1日～2023年11月30日)を掲載しています。

社員の活躍と働きがい

ポータル通信[Cafe FPP]

社内情報連携サイト「FPPポータルサイト」より誕生したポータル通信は、2020年12月に第1号を創刊いたしました。

社長メッセージをはじめ、部門・社員紹介など様々なコンテンツから会社や仲間を知ることによって親睦を深め、交流するきっかけづくりに活用することができる社内広報メディアです。



すまいるぴーす

働きやすい組織づくりのために

すまいるぴーすとは『たくさんのピースが集まって素晴らしいひとつの組織に』をコンセプトに、組織改革ツールアプリ[Unipos]を活用した取り組みです。ポジティブな感情体験を日常的に行うことで、心理的安全性の高い「社員一人ひとりが考え素直に意見交換・挑戦し、協力し合う組織」を目指しております。さらにメッセージや拍手機能を通じて社会貢献に活用できるポイントを送り合うことができます。[2021年4月から内勤社員に導入]



導入以来、 7,464通の投稿

仕事への感謝や称賛・慰労・応援などのメッセージとともに送り合ったポイントは、SDGs達成を目指す、貧困や病気の子どもの社会課題解決に取り組むNGOなどの団体へ寄付いたしました。[累計520,353回の拍手・1,580,624ptの流通ポイント]

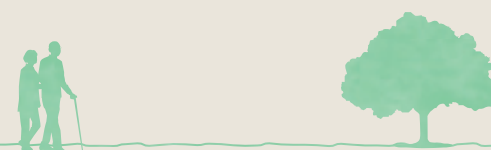


多くの「ありがとう」や「感謝」が寄せられた社員や仲間の素晴らしい行動をたくさん発見した社員には、表彰を行いトロフィーやオリジナルバッジなどを贈呈しています。

コンディション測定を活用した1on1の実施

社員の働く環境を組織全体で支援するために

外からは見えにくいメンバーの心理状態を可視化し、一人ひとりに沿った適切な関わり方を参考に対話ができ、関わり方に困った際には専門家に相談できるマネジメント支援ツールを活用した1on1を導入しています。



日本ゴールボール協会活動支援

当社は、一般社団法人日本ゴールボール協会〔JGBA: Japan Goalball Association〕のオフィシャルゴールドパートナー
および日本ゴールボール選手権大会の冠スポンサーを務めております。

ゴールボールとは

パラリンピックの正式種目で、選手は視力の程度に関わらず「アイシェード」というゴーグルを使用し、視界を閉ざした状態から鈴入りの専用ボールの音を頼りに攻守を繰り返し得点を競い合います。「静寂の格闘技」とも言われています。

直近の日本代表
戦績

東京2020パラリンピック競技大会
〔男子〕初出場(最終結果5位) / 〔女子〕銅メダル獲得



写真提供: JGBA



一般社団法人
日本ゴールボール協会



<https://jgba.or.jp/>

私たちは日本ゴールボール協会が行う活動を積極的に支援し、
障がい者スポーツの普及・発展、選手の皆さまの応援活動を行っています。

CSR・広報活動ヒストリー

当社は様々なメディアで広報活動を展開してまいりました。広告やCM、主な広報活動の振り返りは以下のとおりです。

広告・メディア		サービス	協賛	支援・寄付
2018年	4月			4月
	6月			6月
	9月			9月
	10月			10月
	12月			12月
2019年	3月		●「2018世界柔道選手権大会」協賛	
	7月			
	8月			
	10月			
	11月			
2020年	3月		●「待ジャパンシリーズ2019」協賛 ●一般社団法人 日本ゴールボール協会 2019年度オフィシャルパートナー契約 締結 ●日本経済新聞「障がい者スポーツマンガシリーズ あくなき挑戦者たち」協賛	●「2018世界柔道選手権大会」協賛
	4月			
	5月			
	9月			
	10月			
2021年	11月	●マネードクターLINE公式アカウント開設	●「マネードクター 2019 日本ゴールボール選手権大会」特別協賛 ●西武ライオンズ スポンサー 開始	●「Mrs of the Year 2020」協賛 ●西武ライオンズ冠試合「マネードクターデー」開催 ●「マネードクター2020日本ゴールボール選手権 予選大会」特別協賛
	3月			
	4月			
	5月			
	9月			
2022年	10月	●マネードクターLINE公式アカウントで、新コンテンツ「マネドク貯蓄力診断」リリース	●「マネードクター 2021 日本ゴールボール選手権 男子予選大会」特別協賛 ●「マネードクター2021日本ゴールボール選手権 女子予選大会」特別協賛	●「2022年夏休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
	11月			
	12月			
	4月			
	10月			
2023年	11月	●CM総合研究所主催『BRAND OF THE YEAR 2022』にてマネードクター新CMが「消費者を動かしたCM展開」を受賞	●「MONEY DOCTOR 2022 日本ゴールボール選手権大会 男子予選大会」特別協賛 ●「MONEY DOCTOR 2022 日本ゴールボール選手権大会 女子予選大会」特別協賛	●「2023年冬休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
	2月			
	3月			
	4月			
	5月			
2024年	6月	●企業に所属する従業員向けの金融教育プログラム「マネスク®」の全国サービス提供開始 ●福岡にてマネードクタープレミア「新NISAまるわかり相談会」開催 ●兵庫にてマネードクタープレミア「新NISAまるわかり相談会」開催 ●大阪にてマネードクタープレミア「新NISAまるわかり相談会」開催	●「MONEY DOCTOR 2022 日本ゴールボール選手権大会」特別協賛 ●日本経済新聞社主催「日経お金の教室」協賛	●「2023年夏休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
	7月			
	8月			
	9月			
	11月			
2025年	12月	●和歌山県と家計改善支援事業において業務委託を締結 ●マネードクタープレミアにて、住宅ローン比較オンラインサービス「モゲチェック」の案内を開始 ●FP相談をもっと便利に お客さまとの快適なコミュニケーションをサポートする「マネドクLINE」をリリース ●大阪にてマネードクタープレミア出張相談会を開催	●日本経済新聞社主催「日経お金の教室 春の金融経済教育セミナー with マネーのまなび」登壇 ●一般社団法人 日本ゴールボール協会 2023年度オフィシャルパートナー契約 締結 ●埼玉西武ライオンズ「マネードクターデー2023」開催 ●「MONEY DOCTOR バラスボーナススペシャル 第30回 日本ゴールボール選手権 男子予選大会」特別協賛 ●「MONEY DOCTOR バラスボーナススペシャル 第30回 日本ゴールボール選手権 女子予選大会」特別協賛	●「2024年冬休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
	1月			
	2月			
	3月			
	4月			

今後も『本来あるべき保険業』を追求し、
保険をはじめ事業や様々な活動を通じて、
地域や社会への貢献に
取り組んでまいります。

代表黒木により2021年・2022年には、
輸液ポンプの購入費用の寄付や電気メス、ポータブルエコ装置、
エコ装置用タブレットの購入費用の寄付を行っています。

●アフラック生命保険株式会社とともに「ゴールドリボン運動」を支援
●「2022年夏休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
●「ゴールドリボン運動」寄付
●「2022年冬休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加
●カンボジア新病院建築プロジェクトへ寄付

●「トルコ・シリア大地震 緊急子ども支援」に賛同
●カンボジア新病院建築プロジェクトへマッチングギフト方式にて寄付を開始

●「2023年夏休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加

●「2023年冬休み 子どもの食 応援ボックス」プロジェクトにボランティアとして参加

※2021年1月「マネードクター2020 日本ゴールボール選手権大会」、および2022年1月「マネードクター2021 日本ゴールボール選手権大会」は新型コロナウイルス感染症の拡大防止のため、開催中止。
※「マネスク」とはMONEY SCHOOLの略称です。(商標登録申請中)

2009年

- 12月・あんしんFP株式会社〔現：株式会社FPパートナー〕設立

2010年

- 4月・東京都中央区日本橋堀留町にて、生命保険会社8社を取り扱う
保険代理店として、あんしんFP株式会社の営業開始
7月・あんしんFP株式会社 東北支社 開設

2011年

- 10月・東京都千代田区外神田にて、生命保険会社7社・損害保険会社2社を
取り扱う保険代理店として、株式会社FPパートナーの営業開始
・株式会社FPパートナー 九州支社 開設
11月・株式会社FPパートナー 北海道支社 / 中国支社 / 四国支社 開設

2012年

- 1月・あんしんFP株式会社 北海道支社 開設
・株式会社FPパートナー 中部支社 / 近畿支社 開設
12月・株式会社FPパートナー 東京都台東区上野に本社事務所移転

2013年

- 1月・株式会社FPパートナー 大阪支社 開設
4月・あんしんFP株式会社 東京都千代田区神田東松下町に本社事務所移転
・あんしんFP株式会社 東京第一営業部 / 北関東北信越支社 開設
7月・株式会社FPパートナー 東京第二営業部 開設
9月・株式会社FPパートナー 東京都中央区日本橋馬喰町に本社事務所移
12月・あんしんFP株式会社をあんしんFPパートナー株式会社に商号変更



FP日本橋ビル

2014年

- 1月・あんしんFP株式会社と株式会社FPパートナーの経営統合により、
生命保険会社11社・損害保険会社5社を取り扱う保険代理店
「あんしんFPパートナー株式会社」の発足
・東日本統括部 / 西日本統括部 開設
・東関東支社 開設
6月・神奈川支社 開設
11月・北日本統括部 開設

2015年

- 1月・日本橋支社 開設
4月・神田支社 / 丸の内支社 開設
7月・新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
10月・新たに損害保険会社3社の取り扱いを開始
・名古屋支社 / 大手町支社〔2023年11月開設〕開設

2016年

- 2月・千葉支社 開設
4月・新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
6月・品川支社 / 栃木支社 / 静岡支社 / 新潟支社 / 富山支社 /
新宿支社 / 渋谷支社 / 松山支社 / 高松支社 開設

2017年

- 1月・南日本統括部 開設
3月・心斎橋支社〔2024年1月開設〕開設
4月・中日本統括部 開設
8月・名古屋中央支社 開設
10月・あんしんFPパートナー株式会社と保険のビュッフェ株式会社の
経営統合により、屋号「保険のビュッフェ」あんしんFPパートナー
株式会社の発足
12月・あんしんFPパートナー株式会社と株式会社FPエージェントの
経営統合により、「株式会社FPパートナー」の発足
・新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
・山形支社 / 秋葉原支社 / 池袋支社 / 恵比寿支社 / 青山支社 /
茨城支社 / 群馬支社 / 川越支社 / 滋賀支社 / 梅田支社 開設

2018年

- 1月・株式会社FPパートナーの代表取締役社長に黒木 勉が就任
・旭川支社 / 釧路支社〔2022年4月開設〕 / 青森支社 / 盛岡支社 /
仙台支社 / 秋田支社 / 福島支社 / 銀座支社 /
新橋支社〔2020年8月開設〕 / 吉祥寺支社 / 山梨支社 / さいたま支社 /
長野支社 / 松本支社 / 金沢支社 / 福井支社 / 浜松支社 /
岐阜支社 / 愛知支社 / 三重支社 / 京都支社 / 神戸支社 /
奈良支社 / 和歌山支社 / 岡山支社 / 広島支社〔2023年6月開設〕 /
山口支社 / 高知支社 / 北九州支社 / 福岡支社 / 長崎支社 /
熊本支社 / 大分支社 / 宮崎支社 / 鹿児島支社 / 沖縄支社 開設
3月・東京都新宿区新宿のJIR新宿ミライナタワーに
株式会社FPパートナー本社を移転
4月・東日本第一統括部 / 東日本第二統括部 / 中国・四国統括部 /
九州統括部 開設
・東京中央支社〔2020年2月開設〕開設
・来店型ショップ第1号店
「保険のビュッフェ 吉祥寺店」〔2022年10月開設〕開設
5月・鳥取支社 開設
・保険のビュッフェ 渋谷店〔2019年1月開設〕開設
6月・保険のビュッフェ 博多店〔2022年8月開設〕 /
保険のビュッフェ 用賀店〔2021年12月開設〕開設
7月・資本金増資
8月・京葉支社 / 松江支社 / 佐賀支社 開設
9月・京都中央支社〔2023年11月開設〕開設
10月・徳島支社 開設
11月・吉祥寺支社 第二オフィス〔2022年10月開設〕開設
12月・仙台中央支社 / 赤坂支社 / 立川支社 / 湘南支社 / 三宮支社 開設
・新規事業開発部 本店営業室〔2021年11月開設〕 / 金融事業室 /
相続事業室〔2020年5月開設〕開設

2019年

- 2月・栃木支社 第二オフィス 開設
3月・東京都文京区後楽に株式会社FPパートナー本社を移転
・保険のビュッフェ 赤羽店〔2023年5月開設〕開設
4月・函館支社 / 札幌支社 開設
6月・姫路支社 開設
7月・横浜支社 / さいたま中央支社 / 博多支社 開設
8月・保険のビュッフェ 池袋店〔2022年4月開設〕開設
・青森支社 第二オフィス / 高松支社 第二オフィス〔2022年3月開設〕開設
10月・札幌中央支社〔2021年11月開設〕開設
・「保険のビュッフェ」を「マネードクター」に屋号変更
・マネードクター 元住吉店〔2021年12月開設〕開設
11月・苫小牧支社〔2022年6月開設〕開設
12月・マネードクター 亀有店 開設
・浅草橋コールセンター / 大阪コールセンター 開設



FP秋葉原ビル

2020年

- 2月・柏支社 / 大阪中央支社 /
茨城支社 第二オフィス〔2021年4月開設〕開設
・マネードクター 新宿店〔2021年10月開設〕開設
3月・四谷支社 / 福岡中央支社〔2022年4月開設〕開設
4月・東北・北海道統括部 開設
・青山支社 第二オフィス / 群馬支社 第二オフィス〔2021年6月開設〕開設
・新規事業開発部 本店営業室 第二オフィス〔2021年11月開設〕開設
5月・松山支社 第二オフィス〔2022年8月開設〕開設
・札幌コールセンター 開設
6月・松山コールセンター〔2023年2月開鎖〕開設
7月・栃木支社 第三オフィス 開設
8月・横浜支社 第二オフィス〔2021年6月開設〕開設

- 9月・岐阜支社 第二オフィス〔2022年8月開設〕 /
愛知支社 第二オフィス〔2022年8月開設〕開設
・マネードクター 所沢店〔2023年3月開設〕開設

2021年

- 10月・新たに生命保険会社3社の取り扱いを開始
11月・新たに生命保険会社3社の取り扱いを開始
12月・新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始

2021年

- 2月・新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
・富山支社 第二オフィス〔2021年6月開設〕開設
4月・岐阜支社 第三オフィス 開設
6月・秋田支社 第二オフィス 開設
7月・金融商品仲介業〔IFA〕の業務開始
・マネードクター 大船店 開設
9月・沖縄コールセンター 開設
10月・新たに生命保険会社2社の取り扱いを開始
・店舗事業部 FPコンサルティング室
仙台オフィス / 市ヶ谷オフィス 開設
11月・コンセプトショップ第1号店
「マネードクタープレミア コレド日本橋店」開設
・青森支社 八戸オフィス / 秋田支社 能代オフィス /
栃木支社 第二オフィス / 栃木支社 那須オフィス /
岐阜支社 高山オフィス 開設
12月・茨城支社 水戸オフィス / 福島支社 福島オフィス /
長崎支社 佐世保オフィス 開設

2022年

- 2月・新規事業開発部 金融事業室 仙台IFAオフィス 開設
3月・名古屋中央支社 開設
・マネードクタープレミア ララガーデン長町店 開設
・恵比寿コールセンター〔2023年1月開設〕開設
4月・静岡支社 沼津オフィス / 岐阜支社 多治見オフィス 開設
・新規事業開発部 金融事業室 東京IFAオフィス /
名古屋IFAオフィス / 大阪IFAオフィス / 福岡IFAオフィス 開設
・店舗事業部 FPコンサルティング室 名古屋オフィス /
大阪オフィス / 福岡オフィス 開設
・マネードクタープレミア 東武池袋店 開設
5月・新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
・札幌支社 釧路オフィス 開設
・東京中央支社 / 埼玉西支社 / 栃木支社 小山オフィス /
群馬支社 太田オフィス 開設
6月・店舗事業部 FPコンサルティング室 札幌オフィス 開設
・マネードクタープレミア 名古屋三越ラシック店 開設
7月・札幌支社 苫小牧オフィス / 青山支社 沼津オフィス /
盛岡支社 宮古オフィス / 仙台支社 登米オフィス /
和歌山支社 南紀田辺オフィス 開設
・マネードクタープレミア 天王寺ミオ店 開設
・東京コールセンター 開設
8月・青森支社 弘前オフィス / 新潟支社 長岡オフィス /
滋賀支社 彦根オフィス 開設
9月・東京証券取引所 グロース市場 上場
・マネードクタープレミア 福岡三越店 開設
10月・店舗事業部 FPコンサルティング室 岡山オフィス 開設
・マネードクタープレミア 浦和パルコ店 / 町田東急ツインズ店 /
錦糸町パルコ店 開設
11月・マネードクター 大阪梅田ラウンジ 開設
・大分支社 中津オフィス 開設
12月・新規事業開発部 金融事業室 札幌IFAオフィス〔2023年11月開設〕開設
・秋田支社 由利本荘オフィス / 広島中央支社 /
広島支社 福山オフィス 開設

2023年

- 2月・マネードクタープレミア イーアスつくば店 開設
3月・新たに生命保険会社2社の取り扱いを開始
・福島支社 いわきオフィス 開設
4月・新たに生命保険会社5社の取り扱いを開始
・苫小牧支社 / 苫小牧支社 釧路オフィス / 千葉支社 成田オフィス /
福井支社 敦賀オフィス / 宇都宮支社 / 宇都宮支社 那須オフィス 開設
・マネードクタープレミア 札幌東急店 / 日比谷シャンテ店 開設

2024年

- 5月・新たに生命保険会社1社の取り扱いを開始
・新規事業開発部 金融事業室 北海道IFAオフィス /
秋葉原IFAオフィス / 浅草橋IFAオフィス〔2023年10月開設〕 /
横浜IFAオフィス / 千葉IFAオフィス / さいたまIFAオフィス /
三宮IFAオフィス / 和歌山IFAオフィス / 博多IFAオフィス /
福岡三越IFAオフィス / 熊本IFAオフィス 開設
・マネードクタープレミア 吉祥寺パルコ店 開設
6月・立川支社 八王子オフィス / 新潟支社 新発田オフィス /
静岡支社 富士オフィス / 姫路中央支社 開設
・青森IFAオフィス / 秋田IFAオフィス / 新潟IFAオフィス /
滋賀IFAオフィス / 岡山IFAオフィス / 大分IFAオフィス 開設
・マネードクタープレミア 横浜ランドマークプラザ店 開設
7月・みなとみらい支社 開設
8月・浜松支社 豊橋オフィス / 三重支社 四日市オフィス 開設
9月・東京証券取引所 プライム市場への上場市場区分変更
・四谷支社 代々木オフィス 開設
10月・銀座支社 秩父オフィス /
さいたま中央支社 浦和オフィス〔2024年3月開設〕開設
・新規事業開発部 金融事業室 水道橋IFAオフィス 開設
・マネードクタープレミア 自由が丘店 開設
11月・東京損保オフィス 開設
・新規事業開発部 金融事業室 札幌東急IFAオフィス /
仙台長町IFAオフィス / 湘南IFAオフィス / 柏IFAオフィス /
群馬IFAオフィス / 長野IFAオフィス / 静岡IFAオフィス /
岐阜IFAオフィス / 神戸IFAオフィス / 姫路IFAオフィス /
奈良IFAオフィス / 広島IFAオフィス / 福山IFAオフィス /
山口IFAオフィス / 北九州IFAオフィス / 佐賀IFAオフィス 開設
・マネードクタープレミア マークイズ福岡ももち店 / 神戸三宮店 開設
12月・新たに損害保険会社2社の取り扱いを開始
・久留米支社 開設
・北九州損保オフィス 開設
・市ヶ谷IFAオフィス / コレド日本橋IFAオフィス /
東武池袋IFAオフィス / 吉祥寺パルコIFAオフィス /
イーアスつくばIFAオフィス / 名古屋三越ラシックIFAオフィス 開設

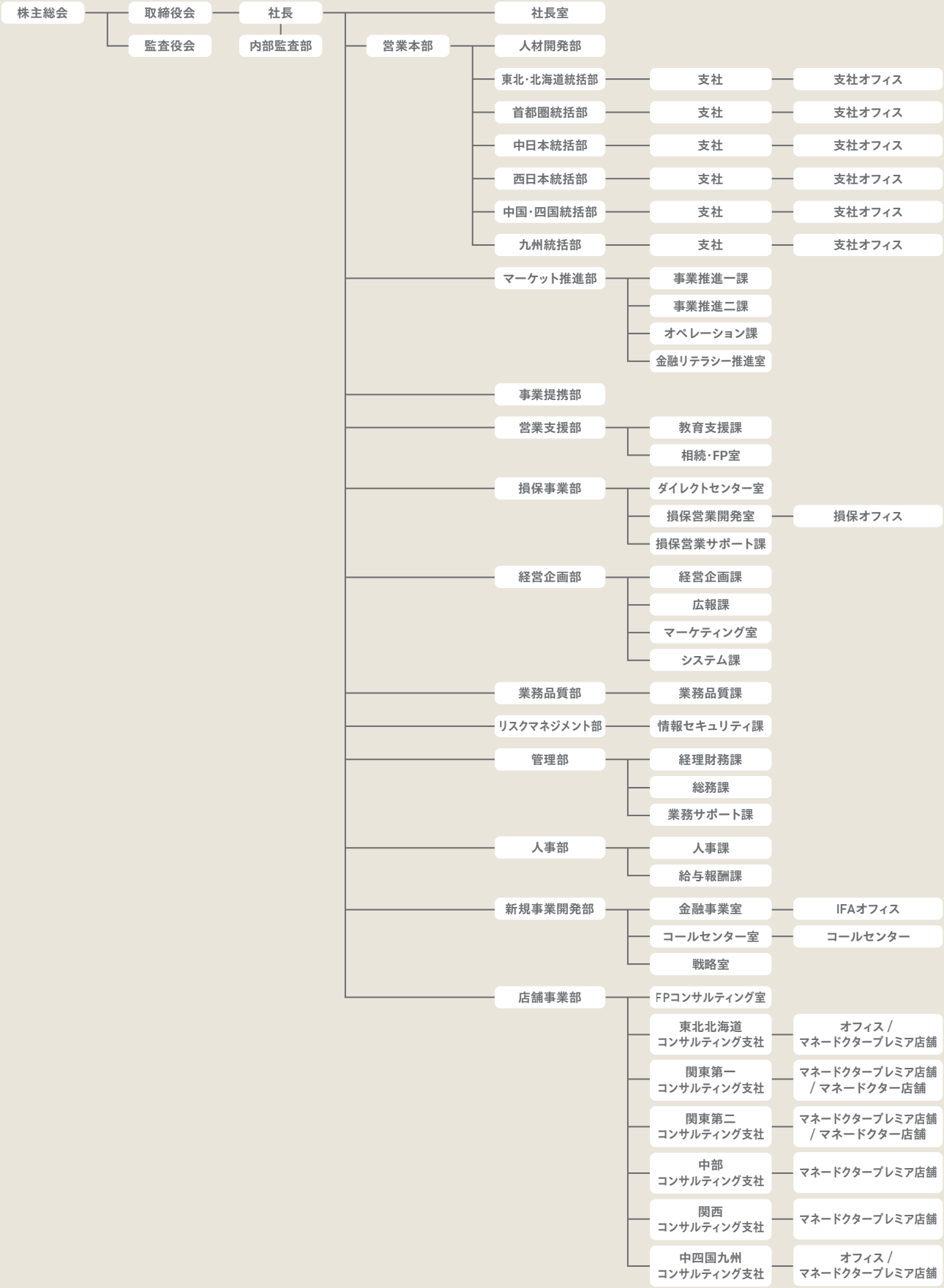


東京証券取引所 プライム市場 上場セレモニー

2024年

- 2月・マネードクタープレミア 北千住マルイ店 開設
・日比谷シャンテIFAオフィス 開設
3月・新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
・マネードクタープレミア ザラテラスHARUMI FLAG店 開設
・マネードクタープレミア 大名古屋ビルヂング店 開設
・マネードクタープレミア 渋谷サクラステージ店 開設
・マネードクタープレミア アリオ倉敷店 開設
4月・新たに損害保険会社1社の取り扱いを開始
・マネードクタープレミア アトレ川崎店 開設
・マネードクタープレミア 東急百貨店たまプラーザ店 開設
・マネードクタープレミア イオンモール大高店 /
マネードクタープレミア イオンモールナゴヤドーム前店 /
マネードクタープレミア イオンモール堺北花田店 開設

※拠点については、開設・開店・新規設置の情報を掲載しています。
（統合および呼称変更時を含む）



※支社 / 支社オフィス・損保オフィス・IFAオフィス・コールセンター・マネードクタープレミア店舗 / マネードクター店舗 / オフィスはP.20～21をご参照ください。 ※2024年6月1日現在

会社概要

[名 称] 株式会社FPパートナー [設 立] 2009年12月 [代表取締役社長] 黒木 勉

[資本金] 19億2,002万円 [TEL] 03-6801-5430 [FAX] 03-6801-5385

[本社所在地] 〒112-0004 東京都文京区後楽1-5-3 後楽国際ビルディング5F

役員一覧

取締役

[代表取締役社長] 黒木 勉

[専務取締役] 田中 克幸

[取 締 役] 安達 健二 / 桑原 隆 / 齋藤 巧 / 藤井 喜博

常務執行役員

市勢 善浩 / 宇津木 和志 / 大下 正樹 / 西脇 康祥

執行役員

浅田 裕二 / 伊東 伸一 / 岩井 英二 / 岩水 忠実 / 大野 友也 / 菅野 博幸 / 熊谷 周一郎 / 笹尾 一徳 /

佐々木 真人 / 穴倉 教友 / 田中 大輔 / 平田 文夫 / 丸山 明仁 / 宮本 佑一郎 / 山本 晃司

監査役

太田 賢孝

社外取締役

井阪 喜浩 / 緒方 延泰 / 鈴木 正規 / 中川 真紀子

社外監査役

黒須 篤夫 / 桑原 麻美

※2024年6月30日現在

コーポレートサイト / サービスサイト



株式会社FPパートナー
コーポレートサイト
<https://fpp.jp/>



マネードクター
サービスサイト
<https://fp-moneydoctor.com/>

